

Livre blanc BitStash Marketplace

Le BitStash Marketplace perturbe l'industrie du commerce de 5,8 billions de dollars, une transaction à la fois. Fournir un marché décentralisé et une cryptocurrency pour les acheteurs et les vendeurs. STASH vise à apporter une solution à nos problèmes d'inflation actuels dans le commerce.

Site Web: bitstash.co
Courriel: hello@bitstash.co

Sommaire exécutif

Pourquoi, quoi, comment: En finance, il y a une offre et une demande naturelles qui se produisent dans le commerce. Cependant, au fil du temps, la courbe de l'offre s'est développée à un rythme sans précédent. C'est ce que nous appelons communément l'"inflation". La raison pour laquelle STASH a été créé, c'est pour avoir une cryptocurrency utilisée pour les transactions qui est exempte de taxes et de frais qui peuvent être utilisés partout dans le monde sans aucune restriction. La monnaie Fiat est la principale forme par laquelle près de 99% de la population utilise pour effectuer des transactions ou induire le commerce.

STASH peut être utilisé comme principal mode de paiement non seulement sur le BitStash Marketplace, mais aussi intégré à divers sites Web de fournisseurs et de vendeurs, à des plateformes de commerce électronique et bientôt en magasin pour accepter STASH comme mode de paiement. Nous croyons que les heures supplémentaires STASH commenceront à se stabiliser et seront utilisées quotidiennement pour des millions de transactions. STASH deviendra également à cet égard un symbole de valeur. Au fur et à mesure que STASH commence à être adopté dans le commerce, nous croyons que l'offre limitée dans la nature aura un effet inverse sur notre modèle d'inflation actuel.

Vue d'ensemble : BitStash a plusieurs produits qui sont en cours de développement pour apporter la cryptocurrency au commerce. Le principal produit du développement a été le jeton STASH, qui est utilisé pour faciliter les transactions de produits, de biens et de services. Un autre produit qui a été développé est le BitStash Marketplace, une plate-forme décentralisée où les utilisateurs peuvent acheter ou vendre des produits en utilisant STASH. De plus, BitStash (STASH) développe activement des solutions de paiement et des plugins permettant aux entreprises et aux organisations de commencer à accepter STASH ou crypto comme forme de paiement, comblant ainsi l'écart entre le commerce et le crypto.

Problème : L'un des problèmes les plus importants et les plus prédominants dans le commerce et la finance est que les consommateurs ne peuvent rien acheter pour un sou ou même un dollar dans la plupart des cas. Il y a de nombreuses années, la monnaie de Fiat était plus précieuse et avait un montant limité à distribuer. Au fil des années, nous voyons de nombreuses personnes non seulement vendre, mais aussi acheter des biens ou des services tout en ayant une économie de temps difficile (Fiat) argent. Cela est uniquement dû à notre modèle d'inflation actuel.

Solution : Notre intention n'est pas de remplacer la monnaie Fiat, mais nous visons à fournir une approche unique pour créer un écosystème indépendant du modèle inflationniste actuel. Comme nous le savons tous, la monnaie Fiat est la monnaie de base dans laquelle notre société fonctionne au quotidien. BitStash (STASH) fournit une cryptocurrency fiable, stable et exempte d'impôt pour permettre des transactions transparentes. Une monnaie à approvisionnement limité qui permet des transactions plus sûres dans un écosystème qui permet aux détenteurs de jetons d'avoir le plein contrôle de leurs finances à tout moment. Une devise d'approvisionnement limité dans laquelle aucun tiers n'a besoin d'une autorisation pour interagir avec STASH.

Token Economics : Ce qui suit est lié à l'économie des jetons STASH. (ICO Fini.)

- Approvisionnement total : 6.000.000.000.000 PLANQUE
- Prix ICO : 0.0000000015 ETH - 0.0000000025 ETH
- À la disposition de la collectivité : 2 800 000 000 000 STASH (46,6 %)

L'intimité : La vie privée de nos membres est de la plus haute importance. Aucune information recueillie par le Marché BitStash ne sera partagée avec qui que ce soit. Nous sommes fiers de préserver la sécurité, la sûreté et la confidentialité des informations de nos utilisateurs. N'oubliez pas que les solutions de paiement que nous créons ne saisissent que votre adresse ETH et ne fournissent qu'une preuve de paiement. Aucune information personnelle n'est partagée ou collectée par une solution de paiement ou un fournisseur STASH. Toutes les informations sont visibles publiquement via la chaîne de blocs Ethereum.

Opportunité : Le BitStash Marketplace et le jeton STASH ont créé une énorme opportunité pour ceux qui utilisent déjà la cryptocurrency ainsi que pour ceux qui ne possèdent pas ou ne connaissent pas le crypto. STASH crée des produits et des solutions pour les entreprises existantes ou nouvellement créées afin de commencer à accepter la cryptocriminalité sur leur site Web et en magasin. Il y a des millions d'entreprises qui veulent un moyen facile d'accepter le crypto tout en conservant de la valeur par rapport aux produits ou services vendus pour la cryptocurrency. Ils ne veulent pas se préoccuper de l'exploitation minière, du jalonnement ou de toute autre tendance dans l'industrie. Les entreprises qui veulent accepter la cryptocurrency ont besoin d'un moyen simple, sûr et fiable d'effectuer des transactions. STASH s'est avéré être la solution.

Mission : Notre mission est de fournir le plus haut niveau de sécurité disponible au commerce. Introduire de nouveaux utilisateurs dans le monde de la chaîne de blocs et de ce dont la technologie est capable exactement. En créant un véritable cas d'utilisation de la cryptocurrency et en permettant à des milliards de personnes dans le monde entier d'acheter ou de vendre des produits en cryptocurrency, ce qui aide à inverser le modèle d'inflation traditionnel.

Avis de non-responsabilité - Ce projet est un travail en cours et est sujet à des changements importants. Cela dit, tout changement vise à améliorer le projet pour notre communauté. Tous les chiffres sont donnés à titre d'exemple et ne sont utilisés qu'à des fins d'explication. Bien que nous fassions tout notre possible pour nous assurer que toutes les informations contenues dans ce livre blanc sont correctes, elles peuvent être périmées, incomplètes, incohérentes et/ou inexacts et ne constituent en aucun cas une relation contractuelle. Il ne s'agit pas de conseils professionnels, financiers ou d'investissement.

Table des matières

Sommaire exécutif	1
Aperçu du marché	5
Différences entre le commerce traditionnel et le commerce électronique	6
Aperçu du commerce électronique	7
Aperçu des briques et mortiers	8
Aperçu financier	9
Offre et demande	10
Solutions BitStash (STASH)	11
Plate-forme BitStash Marketplace	12
Plug-ins de paiement eCommerce	13
Solutions de paiement en magasin	14
Solutions applicatives mobiles "Tap to Pay	15
Jeton STASH	16
STASH Token Economy	17
Allocation des jetons	18
Utilitaire de jeton	18
Pourquoi STASH Token	19
Feuille de route BitStash (STASH)	20
Estimation du temps de développement et des projections	20
Clause de non-responsabilité	21
Juridique et réglementaire	21
Références / Crédit	22

Aperçu du marché

Par définition, " le commerce désigne normalement l'achat et la vente macroéconomiques de biens et de services par de grandes organisations à grande échelle. La vente ou l'achat d'un seul article par un consommateur est défini comme une transaction, tandis que le commerce désigne toutes les transactions liées à l'achat et à la vente de cet article dans une économie. La plupart du commerce se fait à l'échelle internationale et représente l'achat et la vente de marchandises entre les nations." [\[1\]](#)

Le jeton STASH peut être utilisé à la fois pour les plates-formes de commerce électronique et pour le commerce traditionnel de briques et de mortier. Nous nous concentrerons principalement sur l'avancement du commerce électronique et du commerce traditionnel. Il y a une demande énorme pour les fournisseurs et les consommateurs d'économiser sur chaque transaction effectuée en magasin ou en ligne. Environ 90 % de tous les coûts de transaction sont répercutés sur le vendeur sans que le consommateur ne soit au courant des coûts supplémentaires liés à l'exploitation d'une entreprise en ligne ou en magasin. Ces frais de transaction sont relativement faibles, soit de 1 à 3,5 % par transaction. Cependant, l'exploitation d'une entreprise en magasin ou d'un site de commerce électronique qui produit plus de 100 000 \$ par mois peut coûter entre 10 000 \$ et 42 000 \$ par année simplement pour accepter le paiement de services ou de produits vendus en ligne ou en magasin.

Cette dépense supplémentaire pourrait être utilisée pour faire croître l'entreprise ou l'organisation plus rapidement, embaucher plus de travailleurs, payer le loyer, le marketing et la publicité, etc. Au fur et à mesure que nous répartissons les bénéfices année après année en fonction de l'inflation, l'entreprise devrait s'attendre à une croissance annuelle de 10 % pour se maintenir en activité.

Sinon, l'entreprise risque de manquer de capital. Prenez un moment pour passer en revue les différences entre le commerce traditionnel et le commerce électronique ci-dessous.

Différences entre le commerce traditionnel et le commerce électronique

Commerce traditionnel	eCommerce
Forte dépendance à l'échange d'informations d'une personne à l'autre.	Le partage de l'information est facilité par les canaux de communication électroniques, ce qui rend l'échange d'information de personne à personne peu dépendant.
La communication/transaction se fait de manière synchrone. Une intervention manuelle est nécessaire pour chaque communication ou transaction.	La communication ou la transaction peut se faire de manière asynchrone. Le système électronique gère automatiquement le moment de transmettre la communication à la personne requise ou d'effectuer les transactions.
Il est difficile d'établir et de maintenir des pratiques standard dans le commerce traditionnel.	Une stratégie uniforme peut être facilement établie et maintenue dans le commerce électronique.
La communication de l'entreprise dépend des compétences individuelles.	Dans le commerce électronique ou le marché électronique, il n'y a pas d'intervention humaine.
L'indisponibilité d'une plate-forme uniforme comme le commerce traditionnel dépend fortement de la communication personnelle.	eCommerce site Web fournit à l'utilisateur une plate-forme où toutes les informations sont disponibles à un seul endroit.
Il n'existe pas de plate-forme uniforme pour le partage de l'information, car elle dépend fortement de la communication personnelle.	Le commerce électronique fournit une plateforme universelle pour soutenir les activités commerciales et d'affaires à travers le monde.

[\[2\]](#)

Aperçu du commerce électronique

Comme nous pouvons le voir sur le diagramme ci-dessus, il y a d'énormes avantages à exploiter une entreprise de commerce électronique plutôt qu'une entreprise de commerce en magasin ou traditionnel. D'autre part, les entreprises de commerce électronique ne sont pas libérées des luttes quotidiennes et ont encore besoin d'une certaine finesse pour acquérir des clients ou pour faire démarrer naturellement ce que l'on appelle le "volant d'inertie". Il existe de nombreuses plateformes de commerce électronique extrêmement performantes dont nous pouvons tirer des leçons. Par exemple, Amazon, eBay, Catch, MyDeal, Etsy, Alibaba, GraysOnline, Tmall, JD.com sont des leaders du secteur. Toutes ces plateformes de commerce électronique et ces places de marché ont plusieurs points en commun, mais la chose la plus importante que chacune de ces organisations partage est qu'elles sont toutes obsédées par les consommateurs. Cette obsession pousse leur développement plus loin et assure une progression continue des services.



Ci-dessus, nous pouvons voir le chiffre d'affaires mondial du commerce électronique en moyenne par acheteur en ligne. [\[3\]](#)

Aperçu des briques et mortiers

Bien que l'exploitation d'une plateforme de commerce électronique puisse avoir ses avantages inhérents, les emplacements Brick & Mortar ou In-Store sont nécessaires et seront toujours là pour fournir une satisfaction ou un échange "instantané" de produits, services et biens. Imaginez à quel point il serait étrange de vous faire livrer votre café Starbucks plutôt que de pouvoir le prendre quand vous le voulez ou quand il est encore chaud. Les activités de Brick & Mortar peuvent changer d'année en année et l'automatisation peut être au coin de la rue, mais pour la plupart, ces lieux de commerce traditionnels sont là pour rester pour le moment.

Il existe diverses industries qui n'offrent que des services en personne ou en magasin et qui pourraient également bénéficier d'une solution de paiement comme STASH. Fournir aux propriétaires de magasins et aux fournisseurs de services un code QR personnalisé qui permettrait des transactions instantanées et transparentes dans STASH. Au fur et à mesure que le réseau évolue et que le développement se poursuit, nous visons à fournir des solutions supplémentaires, y compris une solution de paiement "Tap to Pay", un système de point de vente, ou des intégrations aux systèmes de point de vente existants déjà utilisés dans ces emplacements.

Voici quelques-unes des industries d'intérêt pour lesquelles nous explorons des solutions:

Marchandises générales, Vêtements et vêtements, Alimentation et produits agricoles, Services professionnels, Industries du divertissement, Concerts et événements, Bars et clubs, Cannabis et marijuana médicale, Entreprises B2B, Consultants, Services de livraison, Quincailleries, Restaurants, et autres industries. Toutes ces industries pourraient bénéficier de l'utilisation de STASH comme mode de paiement pour leurs produits, biens ou services.

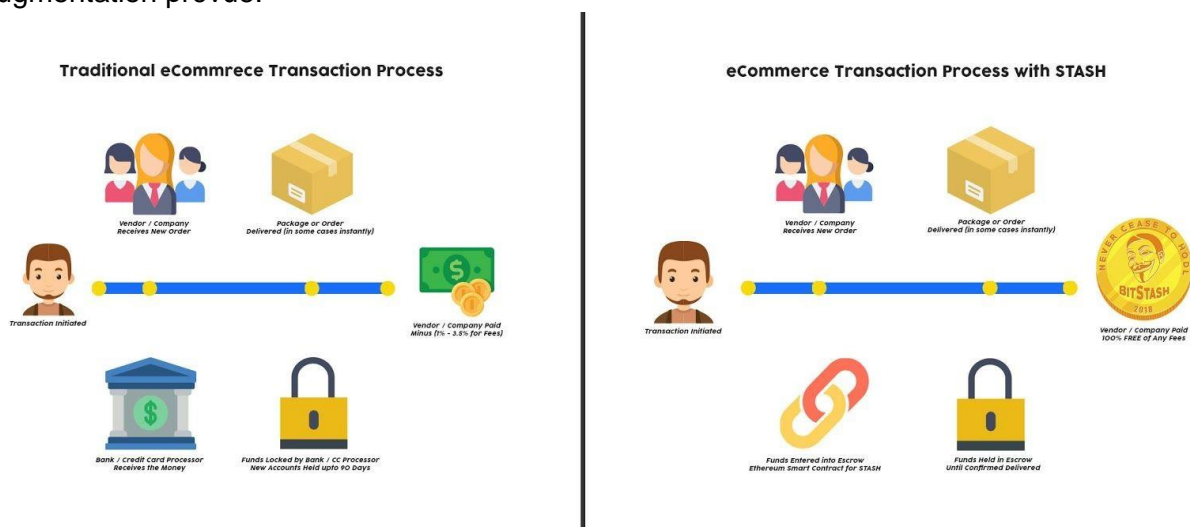
Aperçu financier

L'exploitation d'un marché sans infrastructure ou d'une plateforme de commerce électronique n'exige pas beaucoup de financement pour que tout soit en place. De nos jours, les serveurs sont très peu coûteux et peuvent être installés sur différentes plates-formes pour démarrer immédiatement. Cependant, ce n'est probablement pas parce qu'une installation barebones peut être rentable qu'elle ne serait pas un élément de base dans l'industrie. Pour avoir un impact réel dans le commerce ou le commerce électronique, les entreprises doivent se démarquer, avoir un inventaire solide, des prix imbattables, des partenariats avec les fabricants, une plateforme facile à utiliser, un service à la clientèle de qualité et une équipe d'individus motivés pour faire avancer les choses.

Dépenses générales pour l'exploitation d'un marché entièrement arrondi (annuelles) :

- **Serveurs** : 50 \$ - 12 500 \$ et plus
- **Équipe et soutien** : 0 \$ - 85 000 \$ et plus
- **Locaux à bureaux** : 0 \$ - 24 000 \$ et plus
- **Processeur de carte de crédit** : 1 \$ - 45 000 \$ et plus
- **Entreposage de l'inventaire** : 0 \$ - 12 000 \$ et plus
- **Partenariats et intégrations** : 0 \$ - 150 000 \$ et plus
- **Marketing et publicité** : 0 \$ - 50 000 \$ et plus
- **Produits de marque maison** : \$0 - \$20,000+

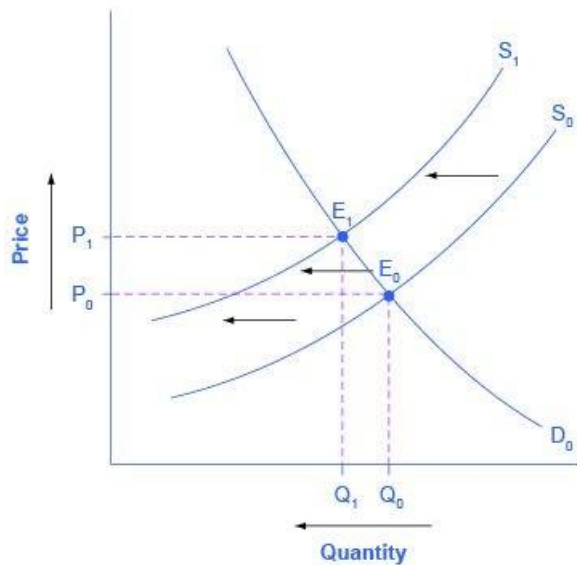
Note : Il s'agit de frais généraux et non d'une exigence visant à assurer le succès d'un marché ou d'une plateforme de commerce électronique. L'exemple ci-dessus se situe dans une fourchette et l'augmentation prévue.



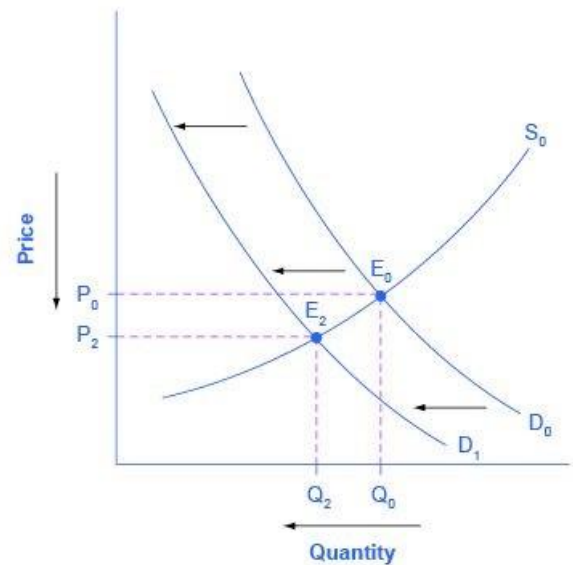
Ci-dessus nous pouvons voir la différence entre le paiement traditionnel par eCommerce et le paiement avec STASH.

Offre et demande

L'offre ou la quantité demandée est en relation exacte avec le prix d'un article donné. C'est vrai pour à peu près tout ce que nous mettons un prix dans la vie. Diminuer la quantité disponible en cas de forte demande produira un article dont le prix sera plus élevé. Alternativement, un article qui a une grande quantité disponible avec une faible demande induira une baisse du prix de l'article. Le graphique ci-dessous montre l'équilibre du marché qui connaît un déplacement de l'offre et un déplacement de la demande.



(a) Shift in supply



(b) Shift in demand

[4]

Le jeton STASH est une cryptocouronne avec une offre limitée, il n'y a que 6.000.000.000.000 STASH disponibles et aucun autre ne sera jamais créé. Pour mettre les choses en perspective, c'est moins que la population mondiale actuelle. STASH est une cryptocouronne qui est utilisée pour faciliter toute transaction dans le monde entier en quelques secondes, sans aucun frais. BitStash pense que cette nouvelle forme de paiement créera une demande importante sur le marché et un cas d'utilisation pour des milliards de personnes partout dans le monde. Grâce à ce changement, nous pensons également pouvoir inverser l'inflation inévitable et réduire la valeur de la plupart des devises traditionnelles de Fiat.

BitStash (STASH) Solutions

Nous sommes en train de créer des solutions dans lesquelles STASH peut être utilisé sans restriction dans les pays en développement. Nous encourageons le développement par des tiers sur STASH alors que nous commençons à déployer nos solutions prévues pour STASH. BitStash est un projet communautaire qui s'appuie sur le soutien et le développement de notre communauté. Au fur et à mesure que le commerce et le commerce électronique se développent, nous constatons une demande pour de nouvelles technologies et de meilleures solutions pour entrer sur le marché. Tout comme Google, Apple, Square et d'autres ont commencé à développer cet espace pour interagir de manière transparente dans notre vie quotidienne. STASH vise à combler le fossé qui sépare la cryptocurrency en termes de développement en une meilleure technologie de paiement et d'adaptabilité. STASH propose une nouvelle façon d'effectuer des transactions grâce à l'utilisation d'applications mobiles, de la chaîne de blocs, de l'IdO, du NFC et d'autres moyens de communication. La première initiative consiste à créer une solution de marché qui peut être utilisée par n'importe qui dans le monde entier pour acheter des produits, des services ou des biens via le jeton STASH. Cette solution est considérée comme notre solution phare pour montrer le succès de nos consommateurs et de nos fournisseurs sur le marché.

Au fur et à mesure que le développement progresse par rapport à notre feuille de route et au temps de développement estimé, d'autres solutions commenceront à être mises en œuvre comme prévu. Actuellement, BitStash travaille à l'achèvement du développement de notre solution de paiement eCommerce interne et vise à ce que notre premier ensemble de solutions de paiement soit opérationnel d'ici l'été 2019. De plus, BitStash prévoit de lancer prochainement l'application mobile officielle. Les utilisateurs pourront stocker STASH sur leur téléphone portable et effectuer le paiement dans certains magasins via des QR codes avant de déployer les solutions de paiement mobile et en magasin "Tap to Pay" avec STASH.

Plate-forme BitStash Marketplace

Le BitStash Marketplace est actuellement en phase de test Alpha / Beta et peut être utilisé pour acheter ou vendre des produits, services ou biens dans les catégories disponibles. Le marché est notre emplacement phare pour principalement tester et voir les résultats qui peuvent être obtenus en utilisant nos solutions de paiement. Au moment d'écrire ces lignes, il y a actuellement plus de 1 500 produits qui peuvent être achetés avec le jeton STASH / cryptocurrency. De nouveaux produits sont ajoutés régulièrement car BitStash acquiert naturellement des fournisseurs. Une fois notre partenariat atteint, BitStash commencera à s'associer avec des marques sélectionnées sur le marché pour offrir plus de produits à de meilleurs prix dans un avenir proche.

Chaque transaction sur le BitStash Marketplace est envoyée dans un Escrow Smart Contract, qui ne peut être validé que par l'acheteur. Ce relevé d'événements est saisi dans notre solution de paiement et transmis au fournisseur sous la forme d'une nouvelle transaction ou d'une nouvelle commande. Une fois que le vendeur a terminé la livraison et fourni les renseignements de suivi (s'il y a lieu) et que l'acheteur les a reçus, les fonds sont alors versés à la partie appropriée.

Comme tout marché, le BitStash Marketplace se veut un lieu sûr et sécurisé pour effectuer des transactions lors de l'achat de produits. Nous avons créé une entente détaillée sur les modalités et conditions pour les fournisseurs et les consommateurs, et nous avons une politique de retour bien informée pour les produits manquants ou endommagés.

Après le lancement initial de BitStash Marketplace et la mise en service de la plateforme Alpha / Beta, nous avons acquis plus de deux mille nouveaux comptes en quelques jours seulement après son lancement. Déjà, nous sommes en mesure de voir la demande pour l'achat de produits avec Cryptocurrency commencer à la tendance.

Plugins de paiement eCommerce

En plus de BitStash Marketplace, nous développons des solutions de paiement nécessaires pour faciliter les paiements eCommerce sur notre plateforme et d'autres. Comme nous l'avons mentionné, le BitStash Marketplace est une plateforme de commerce électronique phare qui montre exactement comment une entreprise peut fonctionner entièrement avec STASH.

Mise à jour de l'interface de la solution de paiement eCommerce (en cours de test et de développement). L'image ci-dessous est un exemple de l'interface utilisateur pour effectuer des paiements dans STASH et sera régulièrement mise à jour.



L'image de gauche montre ce qu'un client verra après avoir entré ses informations d'expédition et de contact. Il additionnera le total de la commande, les frais d'expédition et tous les autres frais que les propriétaires d'eCommerce peuvent fixer. De plus, le prix en STASH est calculé en temps réel sur la base du cours actuel de STASH. La solution de paiement vérifie également que MetaMask a été installé pour faciliter les transactions ou envoyer STASH pour compléter le paiement. Alternativement, vous pouvez aussi payer avec

STASH via des portefeuilles tiers que vous pouvez inclure des données de transaction (la méthode la plus simple et recommandée est MetaMask). Actuellement, STASH se concentre sur le développement de ces solutions de paiement pour différentes plateformes. Les solutions suivantes sont à l'étude : WordPress / WooCommerce, Shopify, Magento, OpenCart et autres plateformes de commerce électronique. Permettre l'intégration d'une solution de paiement totalement gratuite dans des millions de magasins eCommerce.

Solutions de paiement en magasin

Avoir des options de paiement en magasin avec STASH sera un accomplissement important pour tout le monde, en particulier pour ceux qui détiennent STASH car il y aura bientôt un cas d'utilisation supplémentaire. La méthode par laquelle les vendeurs et les consommateurs effectueront leurs transactions entre eux sera 100 % sur la chaîne de blocs et chaque transaction saisie servira de registre d'achat lorsqu'une transaction sera effectuée entre le vendeur et le consommateur.

Tous les fournisseurs qui font partie de l'écosystème BitStash devront soumettre une demande pour faire partie du réseau du marché BitStash. Sur la demande, nous recueillerons l'adresse de l'EPF qui sera utilisée pour le paiement des biens ou des services achetés ainsi que pour l'envoi de STASH reçu pour chaque transaction. Afin que les fournisseurs puissent recevoir STASH, ils recevront un code QR qui peut être scanné et utilisé pour une transaction rapide utilisant STASH.

STASH est actuellement compatible avec 33 fournisseurs de porte-monnaie différents et sera bientôt compatible avec à peu près n'importe quel portefeuille cryptocurrency. Certains de nos fournisseurs de portefeuille comprennent : Trust Wallet, Ledger Nano S, MyEtherWallet, Trezor, Edge, MetaMask, Lykke Wallet, Enjin Wallet, IAME Wallet, MoonWallet, Ellipal, Balance et imToken portefeuille pour n'en citer que quelques-uns. Tous les utilisateurs pourront stocker leurs jetons STASH via n'importe lequel de nos portefeuilles compatibles pour effectuer des achats chez n'importe quel fournisseur intégré à STASH. Grâce aux solutions de paiement en magasin BitStash, nous aurons l'opportunité d'accroître considérablement la notoriété de BitStash Marketplace, faisant de STASH une forme reconnue d'échange de valeur pour les marchandises. Notre objectif initial de lancement des solutions de paiement en magasin se fera aux États-Unis et s'étendra à d'autres pays.

Solutions applicatives mobiles "Tap to Pay"

Au fur et à mesure que le commerce traditionnel et le commerce électronique progressent vers une ère plus avancée sur le plan technique, les fonctions Tap to Pay seront de plus en plus demandées. Permettre à tous les utilisateurs d'avoir une expérience sans friction à la caisse en utilisant la fonction STASH Token Tap to Pay. En fin de compte, les consommateurs n'auront plus besoin de détenir de l'argent papier (devises Fiat) ou des cartes de crédit et de débit. Au lieu de cela, tout ce dont vous aurez besoin, c'est de votre téléphone portable et d'une connexion Internet. L'innovation du NFC (Near Field Communication) permettra aux détenteurs actuels et futurs de jetons STASH d'effectuer des transactions plus rapides et plus sûres grâce aux solutions "Tap to Pay".

La communication en champ proche permet l'échange simple de données entre deux dispositifs intelligents par l'action du toucher physique. Il suffit d'un initiateur et d'une cible pour la transmission des données entre les appareils. Une fois que l'appareil mobile est placé à moins de 4 centimètres de la cible, l'initiateur génère un champ de radiofréquence vers la cible. La cible reçoit instantanément le champ de radiofréquence et toutes les données transactionnelles qu'il contient. BitStash "Tap to Pay" fonctionnera main dans la main avec notre application mobile BitStash. L'application mobile BitStash devra être ouverte pour permettre l'accès à la cible. Dans l'application BitStash, les utilisateurs pourront consulter leurs soldes de jetons STASH ainsi que l'historique des transactions passées et en attente. En utilisant la solution BitStash "Tap to Pay" en tant que fournisseur, ils auront la possibilité de visualiser les données analytiques en termes de perspectives et de détails supplémentaires via le tableau de bord du fournisseur. Le tableau de bord est accessible en se connectant avec le nom d'utilisateur et le mot de passe qui ont été définis lors du processus de demande de fournisseur. A l'issue de la transaction, le consommateur recevra une notification push en temps réel l'informant de son achat. Avec un enregistrement inclus des articles achetés pour référence future / retours.

Jeton STASH

Le jeton STASH a été créé le 7 mai 2018. Depuis la création de STASH, beaucoup de choses ont évolué en ce qui concerne le but ou l'utilisation exacte de STASH. A ce jour, STASH est principalement utilisé pour effectuer des transactions sur le BitStash Marketplace et sur la chaîne de blocs. Ces transactions peuvent être utilisées pour des produits, des biens, des services ou tout ce qu'une personne est prête à acheter. L'offre totale de STASH est limitée à un nombre fini de seulement 6.000.000.000.000 STASH, en plus il n'y aura plus de jetons créés. STASH, de par sa conception, est une monnaie décentralisée où il n'y a pas un seul point central de contrôle ou de manipulation qui permette à quiconque, où qu'il se trouve dans le monde, d'utiliser une monnaie équitable, libre et ouverte ou d'en faire partie.

STASH n'est pas une déclaration, mais une option supplémentaire à notre vie numérique. Une nouvelle norme où les utilisateurs peuvent envoyer ou recevoir sans effort de la cryptocurrency sur une base quotidienne pour tout ce qui peut être imaginé. BitStash permet aux pays en développement d'utiliser des monnaies alternatives ainsi qu'aux pays déjà développés d'avoir les mêmes opportunités et avantages que les monnaies de Fiat en matière de cryptocurrency.

Au cours des prochaines années, alors que le développement de STASH se poursuit, plusieurs solutions seront créées et présentées au public pour combler le fossé entre la monnaie numérique et les produits et services physiques. Ce faisant, BitStash Marketplace et le jeton STASH établiront un écosystème plus fiable pour les fournisseurs et les consommateurs. Les commerçants du monde entier bénéficieront d'un mécanisme simpliste et facile à utiliser pour recevoir des paiements sans frontières en cryptocomptes, et plus précisément en STASH.

STASH Token Economy

BitStash (STASH) crée une économie alimentée par la communauté. Comme beaucoup d'autres économies symboliques, STASH peut être utilisé comme une méthode de renforcement systématique, par exemple, les mauvais acteurs sont punis lorsque l'activité positive est récompensée. Dans un écosystème ou une économie décentralisée, il faut qu'il y ait une communauté active qui interagisse les uns avec les autres sur divers supports avec lesquels le jeton STASH est intégré. Afin d'inciter de nouveaux utilisateurs ou membres à faire partie de STASH, nous développons un programme d'incitation où les nouveaux utilisateurs peuvent gagner une petite partie de STASH juste pour s'inscrire via des largages aériens, accomplir des tâches ou prendre part à des programmes de primes.

De plus, STASH crée également des méthodes alternatives dans lesquelles les utilisateurs peuvent être récompensés pour être actifs et utiliser la plateforme.

BitStash (STASH) a pour objectif principal d'intégrer la cryptocurrency STASH dans la vie quotidienne des utilisateurs du monde entier. Cela comprend le commerce, le commerce, les factures, l'emploi, l'assurance et divers autres domaines qui peuvent tous commencer à intégrer l'utilisation de STASH dans leurs plateformes préexistantes.

BitStash est entièrement automatisé, les produits et solutions en cours de développement seront 100% automatisés et ne nécessiteront aucune intervention humaine pour leur vérification.

Nous envisageons un avenir où, tout comme nous avons évolué dans le passé en passant de l'utilisation de pièces de monnaie en argile à la monnaie de papier, nous avons créé une cryptocouronne révolutionnaire à laquelle tout le monde dans le monde peut faire confiance et assurer sa valeur inhérente. En même temps, être insensible au vol. C'est-à-dire virtuel, léger, introuvable, rapide, facilement échangeable dans n'importe quelle devise et qui peut être utilisé pour acheter des produits matériels et numériques. C'est l'avenir et BitStash (STASH) fait tout ce qui est en son pouvoir pour en faire une réalité pour des milliards de personnes dans le monde entier.

Allocation des jetons

L'offre de STASH est fixée à 6.000.000.000.000 STASH. Les diagrammes et graphiques suivants indiquent le pourcentage et le montant qui a été alloué aux catégories respectives.

De plus, les jetons qui ne circulent pas actuellement dans l'approvisionnement sont verrouillés jusqu'en novembre 2019.



Utilitaire de jeton

Le jeton STASH est utilisé pour les transactions quotidiennes entre les fournisseurs et les consommateurs. Actuellement, le jeton STASH est principalement utilisé via notre marché phare en ligne, le BitStash Marketplace. Dans les années à venir, l'équipe BitStash fournira des solutions supplémentaires pour permettre aux propriétaires d'entreprises, fournisseurs de services, grossistes, détaillants et autres d'accepter STASH. Tout développeur peut facilement installer les plug-ins créés par BitStash permettant l'intégration sur différents types de plateformes de commerce électronique pour commencer à recevoir STASH comme forme de paiement. Toutes les transactions sur le BitStash Marketplace passeront d'abord par notre entierement sécurisé fourni par des contrats intelligents. STASH peut également être utilisé pour collecter des données incorporées dans chaque transaction afin d'indiquer une référence comme preuve d'achat ou servir de preuve de vente. Ces données peuvent être utilisées pour diverses choses, comme la déclaration des dépenses pour les articles achetés, ou même pour créer des relevés mensuels. Ce ne sont là que quelques-uns des utilitaires en cours d'implémentation parmi un large éventail que nous avons déjà trouvés pour STASH.

Pourquoi STASH Token

STASH se positionne comme la principale cryptocurrency utilisée pour les transactions dans le monde entier, en ligne et en magasin. Une fois que nos solutions sont disponibles sur le marché, il est clair que STASH sera la méthode la plus simple, la plus rapide et la plus sûre pour effectuer des transactions. Contrairement à la plupart des cryptocurrencies populaires, STASH fournira des produits ou solutions supplémentaires à l'écosystème / réseau, en plus des solutions déjà mentionnées ci-dessus. Ces solutions peuvent consister en des annuaires indiquant les magasins locaux ou les sites Web qui acceptent STASH.

Au fur et à mesure que le temps passe et que la demande pour de telles solutions devient pertinente, nous commencerons le développement dans ce domaine en veillant à ce que BitStash (STASH) reste un choix clair lorsqu'il s'agit de cryptocurrencies et de facilité d'utilisation globale.

En utilisant le jeton STASH pour les transactions, vous créez un enregistrement de transaction sur la chaîne de blocage entre les deux parties. Vous n'aurez plus besoin de garder la trace de tous vos reçus ou de toutes vos factures lorsque vous achetez des choses, car ils sont tous stockés pour votre référence sur la chaîne de blocs.

100% GRATUIT de tous les frais ou taxes, lors de l'envoi de STASH à quiconque, il ne coûtera qu'une petite quantité de wei qui est nécessaire comme gaz sur la chaîne Ethereum Blockchain pour envoyer les jetons ERC-20. À cet égard, STASH ne facture pas de frais ou de taxes supplémentaires pour héberger des transactions sur le réseau.

Au fur et à mesure que la technologie de la chaîne en bloc continue de croître, STASH envisage également de créer sa propre chaîne en supprimant tous les frais qui sont actuellement associés à STASH.

STASH est un moyen sans espèces, sans carte, sans confiance et sans permission d'acheter ou de vendre quoi que ce soit.

Feuille de route BitStash (STASH)

Dans la section suivante, nous ferons référence à la feuille de route actuelle pour BitStash (STASH). Il est important de garder à l'esprit que les dates affichées sont des dates d'achèvement prévues et sont sujettes à changement. Les dates ont été fixées en fonction de notre rythme de développement actuel et des progrès réalisés.

Estimation du temps de développement et des projections

- **Décembre 2017 (Achevé)**
BitStash (STASH) a été fondé.
- **Juillet 2018 (Achevé)**
BitStash (STASH) ICO / Crowdsale & Release of STASH token.
- **Septembre 2018 (Terminé)**
Développement complet et lancement du BitStash Marketplace.
- **Janvier 2019 à ce jour (Début)**
Marketing et publicité du Marché BitStash.
- **Janvier 2019 à ce jour (Début)**
BitStash est actuellement à la recherche de partenariats avec des marques et des fournisseurs de produits.
- **Été 2019 (En cours)**
Développement d'une solution de premier paiement / plugin pour les magasins eCommerce pour accepter STASH.
- **Printemps 2020 (En cours)**
Solutions de paiement en magasin fournies par QR code.
- **Été 2020 (En cours)**
Sortie de l'application mobile BitStash (STASH) pour les appareils Android & iOS.
- **Décembre 2020 (En cours)**
Solutions Tap to Pay intégrées à l'application mobile BitStash (STASH) pour un paiement rapide et facile en magasin et en ligne.
- **Décembre 2021 (En cours)**
Atteignez plus de 2 millions de ventes globales sur le BitStash Marketplace.
- **Décembre 2021 (En cours)**
Au fur et à mesure que le développement de BitStash (STASH) se poursuit, de nouvelles solutions seront créées.

Clause de non-responsabilité

Ce projet est un travail en cours et est sujet à des changements importants. Cela dit, tout changement vise à améliorer le projet pour notre communauté. Tous les chiffres sont donnés à titre d'exemple et ne sont utilisés qu'à des fins d'explication. Bien que nous fassions tout notre possible pour nous assurer que toutes les informations contenues dans ce livre blanc sont correctes, elles peuvent être périmées, incomplètes, incohérentes, et/ou inexactes et n'impliquent en aucun cas une relation contractuelle. Il ne s'agit pas de conseils professionnels, financiers ou d'investissement.

Juridique et réglementaire

Le présent livre blanc ne doit pas et ne peut pas être interprété comme une invitation à faire un investissement. Il ne constitue ni ne se rapporte d'aucune façon ni ne devrait être considéré comme une offre de titres dans quelque territoire que ce soit. Ce livre blanc ne contient aucune information ou indication pouvant être considérée comme une recommandation ou pouvant servir de base à une décision d'investissement. Les jetons STASH sont des jetons utilitaires qui peuvent ne doivent être utilisés qu'au sein de l'écosystème BitStash et ne sont pas destinés à être utilisés comme un investissement. L'offre de jetons STASH sur une plateforme de trading est activée afin de permettre l'utilisation du jeton STASH et non à des fins spéculatives. L'offre de jetons STASH sur un compte ne modifie pas la qualification juridique des jetons, qui restent un moyen simple d'utilisation de la plate-forme BitStash et ne constituent pas une sécurité.

BitStash Marketplace ne doit pas être considéré comme un conseiller en matière juridique, fiscale ou financière. Toute information contenue dans le livre blanc est fournie à titre d'information générale

BitStash ne fournit aucune garantie quant à l'exactitude et à l'exhaustivité de ces informations. BitStash n'est pas un intermédiaire financier au sens du droit international et n'est pas tenu d'obtenir une autorisation aux fins de la lutte contre le blanchiment de capitaux. L'acquisition de jetons STASH n'accorde aucun droit ou influence sur l'organisation et/ou la gouvernance de BitStash aux acheteurs.

Les autorités réglementaires examinent attentivement les entreprises et les opérations associées aux cryptocurrencies dans le monde entier. A cet égard, des mesures réglementaires, des enquêtes ou des actions réglementaires peuvent avoir un impact sur l'activité de BitStash et même limiter ou empêcher de développer ses activités à l'avenir. Toute personne souhaitant acquérir des jetons STASH doit connaître le modèle commercial de BitStash. Le livre blanc ou Les modalités et conditions peuvent changer ou devoir être modifiées en raison de nouvelles exigences réglementaires et/ou de conformité découlant des lois applicables dans toute juridiction.

Références / Crédit

[1] Investopedia Definition of Commerce :

<https://www.investopedia.com/terms/c/commerce.asp>

[2] Difference Between Traditional Commerce & eCommerce:

<https://www.tutorialspoint.com/e-commerce/e-commerce-overview.htm>

[3] A Closer Look at eCommerce Chart :

<https://www.statista.com/chart/16215/global-ecommerce-revenue/>

[4] Supply, demand and market equilibrium:

<https://www.khanacademy.org/economics-finance-domain/microeconomics/supply-demand-equilibrium>