

Whitepaper BitStash Marketplace

O BitStash Marketplace está interrompendo a indústria de comércio de \$5,8 trilhões de dólares em uma transação de cada vez. Fornecer um mercado descentralizado e moedas criptográficas para compradores e vendedores. A STASH tem como objectivo fornecer uma solução para os nossos actuais problemas de inflação no âmbito do comércio.

Sítio Web: bitstash.co
Email: hello@bitstash.co

Sumário

Porquê, o quê, como: Nas finanças, há uma oferta e uma procura naturais que ocorrem no comércio. No entanto, a curva da oferta tem crescido a um ritmo sem precedentes. Isto é o que comumente chamamos de "inflação". A razão pela qual STASH foi criado é para ter uma moeda criptográfica usada para transações que é livre de impostos e taxas, que pode ser usada em qualquer lugar do mundo sem quaisquer restrições. A moeda Fiat é a principal forma que quase 99% da população usa para completar transações ou induzir o comércio.

STASH pode ser usado como uma forma primária de pagamento não só no BitStash Marketplace, mas também será integrado em vários sites de fornecedores e fornecedores, plataformas de e-commerce e logo na loja para aceitar STASH como uma forma de pagamento. Acreditamos que com o tempo STASH começará a se estabilizar e será usado para milhões de transações diárias. Também neste sentido, STASH torna-se um símbolo de valor. Como STASH começa a ser adotado no comércio, acreditamos que uma oferta limitada na natureza proporcionará um efeito inverso ao nosso modelo de inflação atual.

Sumário: BitStash tem diversos produtos que estão sendo desenvolvidos para trazer moedas criptográficas para o comércio. O principal produto do desenvolvimento tem sido a ficha STASH, que é usada para facilitar as transações de produtos, bens e serviços. Outro produto que foi desenvolvido é o mercado BitStash, uma plataforma descentralizada onde os usuários podem comprar ou vender produtos usando STASH. Além disso, a BitStash (STASH) está desenvolvendo ativamente soluções e plugins de pagamento para que empresas e organizações comecem a aceitar STASH ou criptografados como forma de pagamento, fechando a lacuna entre comércio e criptografados.

Problema: Um dos maiores e mais prevalentes problemas no comércio e finanças é que os consumidores não podem comprar nada por um centavo ou mesmo um dólar na maioria dos casos. Há muitos anos, a moeda Fiat era mais valiosa e tinha uma quantidade limitada para circular. Com o passar dos anos, vemos muitas pessoas não só vendendo, mas também comprando bens ou serviços e tendo dificuldade em economizar dinheiro (Fiat). Isto deve-se unicamente ao nosso actual modelo de inflação.

Solução: Nossa intenção não é substituir a moeda Fiat, no entanto, nosso objetivo é fornecer uma abordagem única para a criação de um ecossistema que não esteja ligado ao modelo inflacionário atual. Como todos sabemos, a moeda Fiat é a moeda fundamental em que a nossa sociedade opera diariamente. BitStash (STASH) fornece uma criptografia confiável, estável e isenta de impostos para permitir transações suaves. Uma moeda de oferta limitada que abriga transações mais seguras em um ecossistema que permite que os detentores de fichas tenham controle total de suas finanças o tempo todo. Uma moeda de fornecimento limitado em que não existem terceiros que necessitem de autorização para interagir com a STASH.

Economia do Token: O seguinte está relacionado com a economia do Token STASH. (OIC Terminado)

- Fornecimento total: 6.000.000.000.000.000 STASH
- Preço ICO: 0,00000015 ETH - 0,00000025 ETH
- Disponível para a comunidade: 2.800.000.000.000 STASH (46,6%)

Privacidade: A privacidade dos nossos membros é de suma importância. Qualquer informação recolhida pelo BitStash Marketplace não será partilhada com ninguém. Temos orgulho em manter as informações de nossos usuários seguras, protegidas e privadas. Por favor, note que as soluções de pagamento que criamos apenas capturam o seu endereço ETH e fornecem prova de pagamento. Qualquer informação pessoal não é compartilhada ou coletada por nenhum provedor ou solução de pagamento STASH. Todas as informações são publicamente visíveis através da cadeia de blocos Ethereum.

Oportunidade: O BitStash Marketplace e o token STASH criaram uma grande oportunidade para aqueles que já usam moedas criptográficas, bem como para aqueles que não possuem ou não sabem disso. A STASH está a criar produtos e soluções para que empresas existentes ou recém-criadas comecem a aceitar moedas criptográficas no seu website e na loja. Há milhões de empresas que querem uma maneira fácil de aceitar moedas criptográficas, mantendo o valor em relação aos produtos ou serviços que estão sendo vendidos. Eles não querem se preocupar com mineração, estagnação ou qualquer outra tendência na indústria. Empresas que querem aceitar moedas criptográficas precisam de uma maneira fácil, segura e confiável para fazer transações. A STASH provou ser a solução.

Missão: A nossa missão é proporcionar o mais alto nível de segurança disponível para o comércio. Introduzir novos usuários no mundo do Blockchain e exatamente do que a tecnologia é capaz. Ao criar um caso real para o uso de moedas eletrônicas e permitir que bilhões de pessoas ao redor do mundo comprem ou vendam produtos com moedas eletrônicas, ele ajuda a reverter o modelo de inflação tradicional.

Disclaimer - Este projeto é um trabalho em andamento e está sujeito a mudanças significativas. Dito isto, qualquer mudança tem como objetivo melhorar o projeto para a nossa comunidade. Todos os números são dados a título de exemplo e são utilizados apenas para fins explicativos. Embora envidemos todos os esforços para garantir que todas as informações contidas neste documento estão correctas, é possível que as informações contidas neste documento estejam desactualizadas, incompletas, inconsistentes e/ou inexatas e não impliquem de forma alguma uma relação contratual. O material não é consultoria profissional, financeira ou de investimento.

Tabela de Conteúdos

Sumário	1
Visão Geral do Mercado	5
Diferenças entre comércio tradicional e e-commerce	6
Visão geral do comércio eletrônico	7
Descrição geral de 'Brick and Mortar'.	8
Resumo Financeiro	9
Oferta e procura	10
Soluções BitStash (STASH)	11
Plataforma BitStash Marketplace	12
Complementos de pagamento do comércio electrónico	13
Soluções de pagamento na loja	14
Soluções "Tap to Pay" para aplicações móveis	15
Token STASH	16
STASH Token Economia	17
Atribuição de tokens	18
Utilidade da ficha	18
Por que STASH Token?	19
Mapa do caminho BitStash (STASH)	20
Estimativa do tempo de desenvolvimento e projeções	20
Renúncia	21
Legal e Regulatório	21
Referências / Crédito	22

Visão Geral do Mercado

Por definição, "Comércio geralmente se refere à compra e venda macroeconômica de bens e serviços por grandes organizações em grande escala. A venda ou compra de um único artigo por um consumidor é definida como uma transação, enquanto o comércio se refere a todas as transações relacionadas com a compra e venda desse artigo numa economia. A maior parte do comércio ocorre a nível internacional e representa a compra e venda de bens entre nações" [\[1\]](#).

O token STASH pode ser usado tanto para plataformas de comércio eletrônico quanto para plataformas de negociação tradicionais. Nosso foco principal será o avanço do comércio eletrônico e do comércio tradicional. Há uma grande demanda para ambos os fornecedores e consumidores para economizar em cada transação que ocorre na loja ou online.

Aproximadamente 90% de todos os custos de transação são repassados ao fornecedor, sem que o consumidor perceba o custo adicional de um negócio on-line ou na loja. Essas tarifas de transação são relativamente pequenas, de 1 a 3,5% por transação. No entanto, a gestão de um site de e-commerce ou negócio na loja que produz mais de 100.000 por mês pode gerar um custo anual entre \$10.000 e \$42.000 apenas para aceitar o pagamento por serviços ou produtos vendidos.

Esta despesa adicional poderia ser usada para crescer a empresa ou organização mais rapidamente, contratar mais trabalhadores, pagar aluguel, marketing, publicidade, etc. Como nós dividimos os lucros ano após ano com base na inflação, a empresa deve esperar um crescimento anual de 10% para permanecer no negócio. Caso contrário, a empresa poderia correr o risco de ficar sem capital. Reserve um momento para rever as diferenças entre comércio tradicional e e-commerce abaixo.

Diferenças entre comércio tradicional e e-commerce

Comércio tradicional	E-comércio
Forte dependência da troca de informações de pessoa para pessoa.	A troca de informações é facilitada através de canais de comunicação electrónicos, o que a torna pouco dependente da troca de informações entre pessoas.
A comunicação/transação é síncrona. A intervenção manual é necessária para cada comunicação ou transação.	A comunicação ou transação pode ser executada de forma assíncrona. O sistema eletrônico gerencia automaticamente ao passar a comunicação para a pessoa requerida ou fazer transações.
É difícil estabelecer e manter práticas padrão no comércio tradicional.	Uma estratégia uniforme pode ser facilmente estabelecida e mantida no comércio electrónico.
A comunicação empresarial depende das competências individuais.	No comércio electrónico ou no mercado electrónico, não existe intervenção humana.
A falta de disponibilidade de uma plataforma uniforme, como o comércio tradicional, depende em grande medida da comunicação pessoal.	O website de comércio eletrônico fornece ao usuário uma plataforma onde toda a informação é disponível em um lugar.
Não existe uma plataforma uniforme para a partilha de informação, uma vez que esta assenta fortemente na comunicação pessoal.	O comércio electrónico proporciona uma plataforma universal para apoiar as actividades comerciais em todo o mundo.

[\[2\]](#)

Visão geral do comércio eletrônico

Como podemos ver no diagrama acima, há alguns benefícios enormes para gerir um negócio de comércio electrónico em vez de ter uma loja, ou comércio tradicional. Por outro lado, as empresas de comércio electrónico não estão isentas de problemas quotidianos e ainda necessitam de alguma delicadeza para adquirir clientes ou para obter o que se chama o "flyer" para começar de forma natural. Existem muitas plataformas de comércio electrónico extremamente bem sucedidas com as quais podemos aprender. Por exemplo, Amazon, eBay, Catch, MyDeal, Etsy, Alibaba, GraysOnline, Tmall, JD.com são líderes da indústria. Todas essas plataformas de comércio electrónico e de mercado têm várias coisas em comum, no entanto, a coisa mais importante compartilhada por cada uma dessas organizações é que todas elas estão obcecadas com o consumidor. Esta obsessão impulsiona o seu desenvolvimento e proporciona um avanço contínuo dos serviços.



No topo, podemos ver a receita de e-commerce mundial em média por comprador online. [\[3\]](#)

Descrição geral de 'Brick and Mortar'.

Enquanto a execução de uma plataforma de e-commerce pode ter seus benefícios inerentes, as localizações de Tijolo & Argamassa são necessárias e estarão sempre disponíveis para fornecer satisfação ou troca "instantânea" de produtos, serviços e bens. Imagine como seria estranho ter seu café Starbucks entregue a você em vez de poder pegá-lo quando você quiser ou quando ainda estiver quente. Os negócios da Brick & Mortar podem mudar ano após ano e a automação pode estar ao virar da esquina, mas para a maior parte, esses locais tradicionais de negociação estão aqui para ficar por enquanto.

Existem várias indústrias que oferecem apenas serviços presenciais ou em lojas que também poderiam se beneficiar de uma solução de pagamento como a STASH. Forneça aos proprietários de lojas e provedores de serviços um código QR personalizado que permita transações instantâneas e sem complicações em STASH. À medida que a rede evolui e ocorre um desenvolvimento contínuo, nosso objetivo é fornecer soluções adicionais que incluam uma solução de pagamento "Tap to Pay", um sistema de ponto de venda ou integrações a sistemas de ponto de venda existentes já em uso nesses locais.

Algumas indústrias de interesse para as quais estamos explorando soluções incluem:

Mercadorias em geral, produtos de vestuário e vestuário, produtos agrícolas e alimentícios, profissionais de serviços, indústrias de entretenimento, shows e eventos, bares e clubes, maconha medicinal e maconha, empresas B2B, consultores, serviços de entrega, lojas de ferragens, restaurantes e outras indústrias. Todas estas indústrias poderiam beneficiar da utilização de STASH como forma de pagamento pelos seus produtos, bens ou serviços.

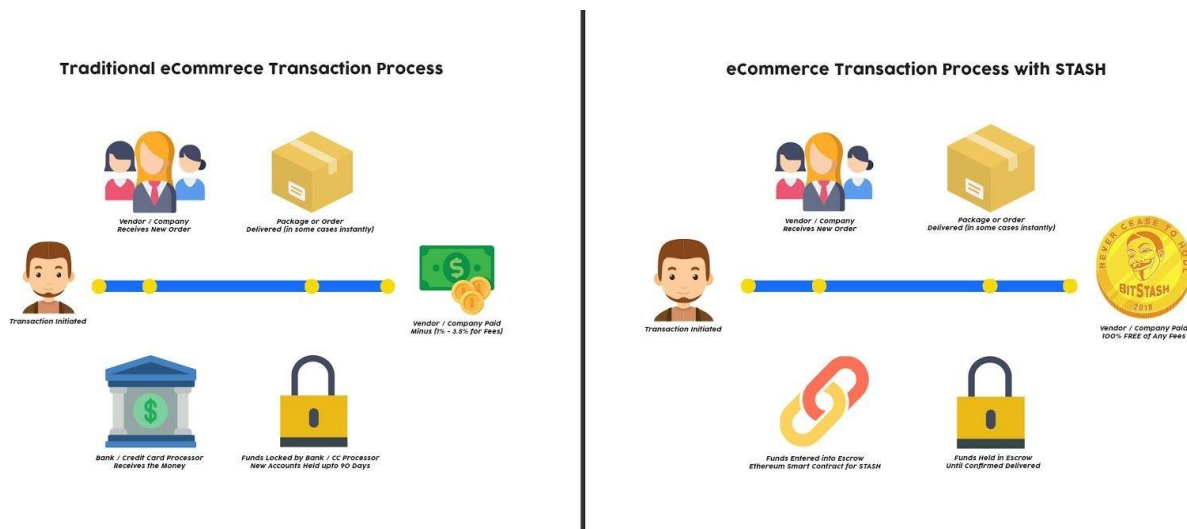
Resumo Financeiro

Executar um mercado de varejo ou uma plataforma de comércio eletrônico não requer muitos fundos para colocar tudo em funcionamento. Os servidores de hoje são muito baratos e podem ser configurados em várias plataformas para que você possa começar imediatamente. No entanto, só porque uma configuração de varejo pode gerar lucros, provavelmente não seria um elemento básico na indústria. Para ter um impacto real no comércio, ou e-commerce, as empresas devem ser separadas do pacote, ter um estoque sólido, preços imbatíveis, parcerias com fabricantes, uma plataforma fácil de usar, atendimento de qualidade e uma equipe de pessoas motivadas para manter as coisas em movimento.

Despesas gerais de funcionamento de um mercado completamente arredondado (anual):

- **Servidores:** \$50 - \$12,500+
- **Equipamento e suporte:** \$0 - \$85.000+
- **Espaço para escritórios:** \$0 - \$24,000+
- **Processador de cartão de crédito:** \$1 - \$45,000+
- **Estoque em depósito:** \$0 - \$12.000+
- **Parcerias e integrações:** \$0 - \$150.000+
- **Marketing e publicidade:** \$0 - \$50,000+
- **Produtos de Marca Própria:** \$0 - \$20,000+

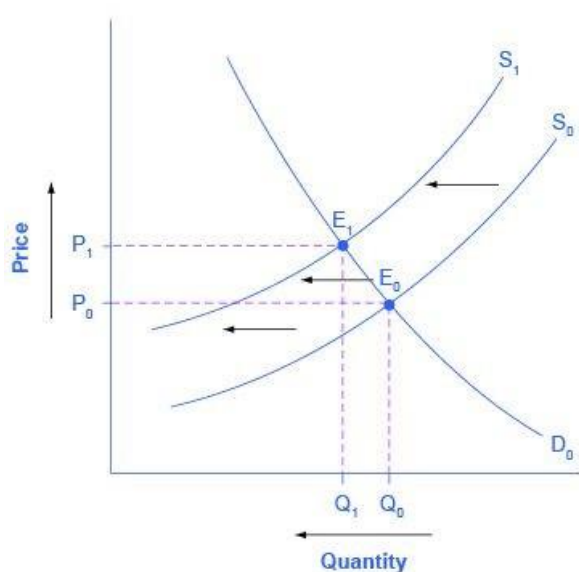
Nota: Estas são despesas gerais e não representam um requisito para ser um mercado bem sucedido ou uma plataforma de comércio eletrônico. O exemplo acima está em um intervalo e aumento esperado.



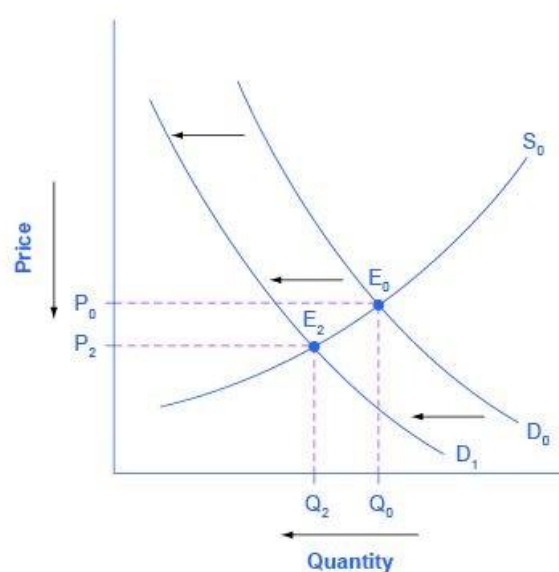
Acima podemos ver a diferença no pagamento do comércio eletrônico tradicional versus pagamento com STASH.

Oferta e procura

A oferta ou quantidade exigida está em relação exata com o preço de um determinado item. Isto é verdade em todos os aspectos de quase todos os aspectos da vida aos quais atribuímos um preço. Diminuir a quantidade disponível com uma alta demanda produzirá um item com um preço mais alto. Alternativamente, um item que tenha uma grande quantidade disponível com baixa demanda irá induzir um preço de item mais baixo. O gráfico abaixo mostra o equilíbrio do mercado que experimenta uma mudança na oferta e uma mudança na demanda.



(a) Shift in supply



(b) Shift in demand

[4]

O token STASH é uma criptomontagem com uma oferta limitada, existem apenas 6.000.000.000.000 de STASH disponíveis e nunca mais será criado. Para colocar isto em perspectiva, isto é menos do que a população mundial de hoje. STASH é uma moeda criptográfica que é usada para facilitar qualquer transação mundial em questão de segundos, 100% grátis. BitStash acredita que esta nova forma de pagamento criará uma demanda de mercado significativa e um caso de uso para bilhões de pessoas em qualquer lugar do mundo. Com esta mudança, também acreditamos que podemos reverter a inflação inevitável e o valor reduzido na maioria das moedas tradicionais da Fiat.

Soluções BitStash (STASH)

Estamos actualmente a criar soluções em que a STASH pode ser utilizada no mundo em desenvolvimento sem restrições. Incentivamos o desenvolvimento de terceiros em STASH quando começamos a implementar nossas soluções planejadas para STASH. BitStash é um projeto baseado na comunidade e é impulsionado pelo suporte e desenvolvimento da comunidade. Com o desenvolvimento do e-commerce e do e-commerce, estamos vendo uma demanda por novas tecnologias e melhores soluções para entrar no mercado. Assim como o Google, Apple, Square e outros começaram a desenvolver este espaço para interagir sem problemas em nossas vidas diárias. STASH tem como objectivo fechar a lacuna que falta na criptomoneda em termos de desenvolvimento para uma melhor tecnologia de pagamento e adaptabilidade. A STASH propõe uma nova forma de conduzir transações usando aplicativos móveis, Blockchain, IoT, NFC e outros meios de comunicação. A primeira iniciativa é criar uma solução de mercado que possa ser usada por qualquer pessoa em qualquer lugar do mundo para comprar produtos, serviços ou produtos através do token STASH. Esta é considerada nossa principal solução para mostrar o sucesso de nossos consumidores e fornecedores no mercado.

À medida que o desenvolvimento progride de acordo com o nosso Roadmap e o Tempo Estimado de Desenvolvimento, mais soluções começarão a ser implementadas conforme planejado. BitStash está atualmente trabalhando para completar o desenvolvimento de nossa solução de pagamento de e-commerce interno e pretende disponibilizar nosso primeiro conjunto de soluções de pagamento até o verão de 2019. Além disso, a BitStash planeja lançar em breve o aplicativo móvel oficial. Os usuários poderão armazenar STASH em seus telefones celulares e fazer pagamentos em lojas selecionadas através de códigos QR antes de implementar soluções de pagamento "Tap to Pay" para dispositivos móveis e em lojas com STASH.

Plataforma BitStash Marketplace

O BitStash Marketplace está actualmente em teste Alpha/Beta e pode ser utilizado para comprar ou vender produtos, serviços ou bens nas categorias disponíveis. O mercado é a nossa principal localização para testar e principalmente ver os resultados que podem ser obtidos ao utilizar as nossas soluções de pagamento. No momento da redacção deste artigo, existem atualmente mais de 1.500 produtos que podem ser comprados com o símbolo/moeda STASH. Novos produtos são adicionados regularmente, pois a BitStash está naturalmente adquirindo fornecedores. Uma vez atingido o marco da nossa parceria, a BitStash começará a fazer parcerias com marcas selecionadas no mercado para oferecer mais produtos a preços melhores em um futuro próximo.

Cada transação no mercado BitStash é enviada para um contrato de confiança inteligente, que só pode ser liberado pelo comprador. Este registo de eventos é capturado dentro da nossa solução de pagamento e transmitido ao fornecedor como uma nova transacção/ordem. Uma vez que o fornecedor tenha concluído a entrega e fornecido informações de rastreamento (se aplicável) e recebido pelo comprador, os fundos são entregues à parte apropriada.

Como em qualquer mercado, o BitStash Marketplace aspira a ser um local seguro para realizar transações durante a compra de produtos. Criámos um acordo detalhado de termos e condições para fornecedores e consumidores, bem como uma política de devolução bem versada para produtos perdidos ou danificados.

Após inicialmente lançarmos o BitStash Marketplace e começarmos a usar a plataforma Alpha/Beta, adquirimos mais de duas mil novas contas poucos dias após o lançamento. Já podemos ver que a demanda por produtos comprados com moedas criptográficas está começando a evoluir.

Complementos de pagamento do comércio electrónico

Para além do BitStash Marketplace, estamos a desenvolver soluções de pagamento necessárias para facilitar os pagamentos de comércio electrónico na nossa plataforma e noutras. Como mencionado, BitStash Marketplace é uma plataforma de comércio eletrônico emblemática para mostrar exatamente como uma empresa pode negociar 100% em sua totalidade com STASH.

Interface de solução de pagamento de e-commerce atualizada (em fase de teste e desenvolvimento). A imagem a seguir é um exemplo da interface do usuário para fazer pagamentos em STASH e será atualizada periodicamente.



A imagem à esquerda mostra o que um cliente verá depois de introduzir os seus dados de envio e contacto. O total da encomenda, o custo de envio e quaisquer outras taxas que possam ser fixadas pelos proprietários do comércio electrónico serão contabilizados. Além disso, o preço STASH é calculado em tempo real com base no preço de negociação atual do STASH. A solução de pagamento também verifica se a MetaMask foi instalada para fazer transações ou enviar facilmente STASH para completar o pagamento. Alternativamente, você também pode pagar com

STASH através de portfólios de terceiros que podem incluir dados de transações (o método mais simples e recomendado é com MetaMask). A STASH está atualmente focando no desenvolvimento dessas soluções de pagamento para várias plataformas. Estão a ser exploradas soluções para as seguintes plataformas: WordPress/WooCommerce, Shopify, Magento, OpenCart e outras plataformas de comércio electrónico. Permitir que uma solução de pagamento completamente gratuita se integre em milhões de lojas de e-commerce.

Soluções de pagamento na loja

Ter opções de pagamento na loja com STASH será uma realização importante para todos, especialmente para os que têm STASH, pois em breve haverá um caso de uso adicional. O método pelo qual fornecedores e consumidores farão transações entre eles será 100% na cadeia de blocos e cada transação capturada atuará como um registro de compra quando uma transação entre fornecedor e consumidor for concluída.

Todos os fornecedores que fazem parte do ecossistema BitStash têm de enviar um pedido para se tornarem parte da rede dentro do BitStash Marketplace. A pedido, iremos recolher o seu endereço ETH que será usado como pagamento por bens ou serviços adquiridos, bem como para enviar STASH que foi recebido para cada transação. Para os fornecedores receberem STASH, eles receberão um código QR que pode ser escaneado e usado para transações rápidas usando STASH.

Atualmente, STASH é compatível com 33 provedores de carteiras diferentes e em breve será compatível com quase qualquer carteira cryptomoney. Alguns dos nossos fornecedores de carteira incluem: Trust Wallet, Ledger Nano S, MyEtherWallet, Trezor, Edge, MetaMask, Lykke Wallet, Enjin Wallet, IAME Wallet, Moonwallet, Ellipal, Balance e imToken, só para citar alguns. Todos os utilizadores poderão armazenar os seus tokens STASH através de qualquer uma das nossas carteiras compatíveis para fazer compras a qualquer fornecedor que esteja integrado com STASH. Ao permitir o BitStash em soluções de pagamento na loja, teremos a oportunidade de aumentar o conhecimento do BitStash Marketplace e transformar a STASH num poço reconhecido para formar uma troca de valor por bens. Nossa meta inicial para o lançamento de soluções de pagamento será dentro dos Estados Unidos e se expandirá para outros países.

Soluções "Tap to Pay" para aplicações móveis

À medida que o comércio tradicional e o comércio electrónico se deslocam para uma era mais avançada do ponto de vista técnico, as funcionalidades Tap to Pay tornar-se-ão mais procuradas. Permita que todos os utilizadores tenham uma experiência sem atritos ao pagar e utilizar a funcionalidade STASH Token Tap to Pay. Em última análise, isto irá substituir a necessidade de os consumidores terem papel-moeda (moedas Fiat) ou cartões de crédito e débito. Em vez disso, tudo o que vai precisar é do seu telemóvel e de uma ligação à Internet. A inovação NFC (Near Field Communication) ajudará os atuais e futuros detentores de token STASH a tornar as transações mais rápidas e seguras usando as soluções Tap to Pay.

Near Field Communication permite a simples troca de dados entre dois dispositivos inteligentes através da ação do toque físico. Tudo o que é necessário é um iniciador e um destino para a transmissão de dados entre os dispositivos a efectuar. Quando o dispositivo móvel estiver posicionado a 4 centímetros do alvo, o iniciador irá gerar um campo de radiofrequência para o alvo. O destino recebe instantaneamente o campo RF e todos os dados transacionais nele contidos. BitStash "Tap to Pay" irá trabalhar de mãos dadas com a nossa aplicação móvel BitStash. A aplicação móvel BitStash deve ser aberta para permitir o acesso ao alvo. Na aplicação BitStash, os utilizadores poderão visualizar os seus saldos de token STASH, bem como o histórico de transacções passadas e pendentes. Ao utilizar a solução BitStash "Tap to Pay" como um provedor, você terá a capacidade de visualizar dados analíticos em termos de informações adicionais e detalhes através do painel de controle do provedor. O painel de controle pode ser acessado fazendo login com o nome de usuário e senha que foram definidos durante o processo de aplicação do fornecedor. Após a conclusão da transacção, o consumidor receberá uma notificação de inserção em tempo real notificando-o da sua compra, juntamente com um registo completo dos artigos adquiridos para referência futura/restituição.

Token STASH

O Token STASH foi criado a 7 de Maio de 2018. Desde o início do STASH, muitas coisas evoluíram em termos de qual seria exatamente o propósito ou uso do STASH. Até hoje, o principal uso de STASH é para transações dentro do Mercado BitStash e em Blockchain. Essas transações podem ser usadas para produtos, bens, serviços ou qualquer outra coisa que alguém esteja disposto a comprar. A oferta total de STASH é limitada a um número finito de apenas 6.000.000.000.000 STASH, e não serão criados mais tokens. STASH by design é uma moeda descentralizada onde não há um único ponto central de controle ou manipulação que permite uma moeda justa, livre e aberta para qualquer pessoa em qualquer lugar do mundo para usar ou separar.

STASH não é uma afirmação, no entanto, é uma opção adicional para nossas vidas digitais. Uma nova normalidade em que os utilizadores podem enviar ou receber diariamente moedas criptográficas sem esforço por qualquer coisa imaginável. BitStash está permitindo, no mundo em desenvolvimento, a oportunidade de usar moedas alternativas, assim como o mundo desenvolvido, para ter as mesmas oportunidades e benefícios de poder fazer transações com a alternativa de criptografia para moedas Fiat.

Nos próximos anos, à medida que a STASH continuar a desenvolver-se, várias soluções serão criadas e apresentadas ao público, preenchendo a lacuna entre moeda digital, produtos e serviços físicos. Ao fazê-lo, o BitStash Marketplace e o símbolo STASH estabelecerão um ecossistema mais confiável para fornecedores e consumidores. Os comerciantes de todo o mundo beneficiarão de um mecanismo simplista e fácil de usar para receber pagamentos sem fronteiras em moeda criptográfica e, mais especificamente, STASH.

STASH Token Economia

BitStash (STASH) está criando uma economia impulsionada pela comunidade. Como muitas outras economias simbólicas, STASH pode ser usado como um método de reforço sistemático, por exemplo, maus atores são punidos quando uma atividade positiva é recompensada. Em um ecossistema ou economia descentralizada, precisa haver uma comunidade ativa interagindo uns com os outros em várias mídias com as quais o símbolo de STASH é integrado. Para atrair novos usuários ou membros para a STASH, estamos desenvolvendo um programa de incentivo onde novos usuários podem obter uma pequena porção de STASH apenas participando de lançamentos aéreos, completando tarefas ou participando de programas de recompensa. Além disso, STASH também está criando métodos alternativos nos quais os usuários podem ser recompensados por serem ativos e usarem a plataforma.

O principal objetivo do BitStash (STASH) é integrar a moeda criptográfica STASH na vida diária dos usuários ao redor do mundo. Isso inclui comércio, negócios, faturas, emprego, seguros e várias outras áreas que podem começar a incorporar o uso de STASH em suas plataformas pré-existentes. BitStash tem a ver com automação, os produtos e soluções em desenvolvimento serão 100% automatizados e não necessitarão de qualquer intervenção humana para verificação.

Vislumbramos um futuro em que, como evoluímos no passado da utilização de moedas de barro para fazer papel-moeda, criamos uma criptomoda revolucionária em que qualquer pessoa no mundo pode confiar e garantir o seu valor inerente. Ao mesmo tempo ser insensível ao roubo. Isso é virtual, leve, não rastreável, rápido, facilmente intercambiável em qualquer moeda e pode ser usado para comprar bens tangíveis e digitais. Este é o futuro e BitStash (STASH) está fazendo todo o possível para tornar isso uma realidade para bilhões de pessoas ao redor do mundo.

Atribuição de tokens

O fornecimento de STASH é fixado em 6.000.000.000.000 de STASH. Os diagramas e gráficos seguintes indicam a percentagem e o valor que foram atribuídos às respectivas categorias.

Além disso, as fichas que actualmente não circulam na oferta estão bloqueadas até Novembro de 2019.



Utilidade da ficha

O token STASH é usado para transações diárias entre fornecedores e consumidores.

Atualmente, o token STASH é usado principalmente através do nosso principal mercado online, o BitStash Marketplace. Nos próximos anos, a equipe BitStash fornecerá soluções adicionais para permitir que proprietários de empresas, fornecedores de serviços, atacadistas, varejistas e muito mais aceitem STASH. Qualquer desenvolvedor pode facilmente instalar os plug-ins criados pelo BitStash permitindo a integração em vários tipos de plataformas de e-commerce para começar a receber STASH como forma de pagamento. Todas as transações no BitStash Marketplace passarão primeiro pelo nosso depósito seguro fornecido por contratos inteligentes. STASH pode também ser utilizado para recolher dados incorporados em cada transacção para apresentar a referência como prova de compra ou como registo de venda. Esses dados podem ser usados para uma variedade de coisas, como relatórios de despesas para itens comprados ou até mesmo para criar extratos mensais. Estes são apenas alguns dos utilitários que estão a ser implementados numa vasta gama que já encontramos para STASH.

Por que STASH Token?

A STASH está posicionada para ser a principal moeda criptográfica utilizada para transações em todo o mundo, tanto online como na loja. Uma vez lançadas as nossas soluções, é evidente que a STASH será o método de transação mais fácil, rápido e seguro. Ao contrário da maioria das moedas criptográficas populares, a STASH fornecerá produtos ou soluções adicionais para o ecossistema/rede, além das soluções mencionadas acima. Estas soluções podem consistir em diretórios que mostram quais lojas ou websites locais aceitam STASH.

À medida que o tempo passa e a procura de tais soluções se torna relevante, vamos começar o desenvolvimento nesta área assegurando que o BitStash (STASH) permanece uma escolha clara quando se trata de moedas criptográficas e facilidade de utilização em geral.

Ao utilizar o código STASH para transações, você está criando um registro de transação na cadeia de bloqueio entre as duas partes. Não é mais necessário controlar todos os recibos ou faturas ao comprar coisas, pois elas são armazenadas para referência na rede blockchain.

100% GRÁTIS de quaisquer taxas ou impostos, enviar STASH para qualquer pessoa custará apenas uma pequena quantidade de Gwei que é necessária como gás na Blockchain Ethereum para enviar tokens ERC-20. Neste sentido, a STASH não está cobrando taxas ou impostos adicionais por hospedar transações na rede.

Como a tecnologia Blockchain continua a crescer, a STASH também está procurando criar sua própria cadeia, eliminando todas as cargas atualmente associadas à STASH.

STASH é uma forma de comprar ou vender qualquer coisa sem dinheiro, sem cartão, sem confiança e sem permissão.

Mapa do caminho BitStash (STASH)

A secção seguinte refere-se ao mapa de estradas actual para BitStash (STASH). É importante notar que as datas apresentadas são datas de fim projetadas e estão sujeitas a alterações. As datas foram fixadas com base no nosso actual ritmo de desenvolvimento e progresso.

Estimativa do tempo de desenvolvimento e projeções

- **Dezembro 2017 (Terminado)**
BitStash (STASH) foi fundada.
- **Julho 2018 (Concluído)**
BitStash (STASH) ICO / Crowdsale & Lançamento de token STASH.
- **Setembro 2018 (Concluído)**
Desenvolvimento completo e lançamento do BitStash Marketplace.
- **Janeiro 2019 - Presentes (Início)**
Marketing e publicidade do BitStash Marketplace.
- **Janeiro 2019 - Presentes (Início)**
BitStash está actualmente à procura de associações de marcas e fornecedores de produtos.
- **Verão 2019 (Em curso)**
Desenvolvimento da primeira solução de pagamento/complemento para lojas de e-commerce a aceitar STASH.
- **Primavera 2020 (em curso)**
Soluções de pagamento na loja fornecidas pelo código QR.
- **Verão 2020 (em curso)**
Lançamento da aplicação móvel BitStash (STASH) para dispositivos Android e iOS.
- **Dezembro 2020 (Em curso)**
Soluções Tap to Pay integradas com a aplicação móvel BitStash (STASH) para pagamentos rápidos e fáceis na loja e online.
- **Dezembro 2021 (Em curso)**
Alcance mais de 2 milhões em vendas totais no BitStash Marketplace.
- **Dezembro 2021 (Em curso)**
Como o desenvolvimento continua em BitStash (STASH) mais soluções serão criadas.

Renúncia

Este projeto é um trabalho em andamento e está sujeito a mudanças significativas. Dito isto, qualquer mudança tem como objetivo melhorar o projeto para a nossa comunidade. Todas as figuras são apresentadas como exemplos e são usadas apenas para fins de explicação. Embora façamos todos os esforços para garantir que todas as informações contidas neste documento técnico estejam corretas, elas podem estar desatualizadas, incompletas, inconsistentes e/ou imprecisas e não implicar de forma alguma uma relação contratual. O material não é consultoria profissional, financeira ou de investimento.

Legal e Regulatório

Este documento não deve e não pode ser interpretado como um convite à participação num investimento. Não constitui ou está relacionada de forma alguma, nem deve ser interpretada como uma oferta de valores mobiliários em qualquer jurisdição. O presente documento técnico não inclui nem contém quaisquer informações ou indicações que possam ser consideradas uma recomendação ou que possam ser utilizadas como base para qualquer decisão de investimento. Os cartões STASH são cartões utilitários que só podem ser usados dentro do ecossistema BitStash e não devem ser usados como um investimento. A oferta de tokens STASH em uma plataforma de negociação é habilitada para permitir o uso do token STASH e não para fins especulativos.

A plataforma de negociação não altera a classificação legal dos tokens, que continuam a ser um meio simples de utilizar a plataforma BitStash e não são uma segurança.

BitStash Marketplace não deve ser considerado um consultor em qualquer questão legal, fiscal ou financeira. Todas as informações contidas no documento técnico são fornecidas para fins de informação geral.

A BitStash não garante a exatidão e integridade destas informações. BitStash não é um intermediário financeiro ao abrigo do direito internacional e não é obrigado a obter qualquer autorização para fins de AML. A aquisição dos tokens STASH não confere qualquer direito ou influência sobre a organização e/ou governação da BitStash aos compradores.

As autoridades reguladoras estão examinando cuidadosamente as empresas e operações associadas às moedas eletrônicas em todo o mundo. A este respeito, medidas regulatórias, investigações ou ações regulatórias podem afetar o negócio da BitStash e até mesmo limitá-lo ou impedi-lo de desenvolver suas operações no futuro. Qualquer pessoa que se comprometa a adquirir tokens STASH deve conhecer o modelo de negócio BitStash. O white paper ou os Termos e Condições podem mudar ou precisam ser modificados devido a novos requisitos regulamentares e/ou de conformidade decorrentes das leis aplicáveis em qualquer jurisdição.

Referências / Crédito

[1] Investopedia Definição de Comércio:

<https://www.investopedia.com/terms/c/commerce.asp>

[2] Diferença entre comércio tradicional e comércio electrónico:

https://www.tutorialspoint.com/e_commerce/e_commerce_overview.htm

[3] Um olhar mais atento sobre o gráfico de comércio eletrônico:

<https://www.statista.com/chart/16215/global-ecommerce-revenue/>

[4] Equilíbrio entre oferta, procura e mercado:

<https://www.khanacademy.org/economics-finance-domain/microeconomics/supply-demand-equilibrium>