

Официальный сайт BitStash Marketplace

BitStash Marketplace разрушает коммерческую индустрию за 5,8 триллиона долларов по одной транзакции за раз. Обеспечение децентрализованного рынка и криптовалюта за покупатели а также продавцы. STASH цели в предоставлять решение наших текущих проблем инфляции в коммерции

Сайт: bitstash.co

Электронная почта: hello@bitstash.co

Управляющее резюме

Почему, что, как: в финансах существует естественный спрос и предложение, которые возникают в торговле. Однако сверхурочная кривая предложения растет беспрецедентными темпами. Это то, что мы обычно называем «инфляцией». Причиной создания STASH является использование криптовалюты для транзакций, свободных от налогов и сборов, которые можно использовать в любой точке мира без каких-либо ограничений. Фиатная валюта является основной формой, с помощью которой почти 99% населения использует для совершения транзакций или стимулирования торговли.

STASH можно использовать в качестве основной формы оплаты не только на BitStash Marketplace, но также интегрировать с различными веб-сайтами поставщиков и поставщиков, платформами электронной коммерции и вскоре в магазине, чтобы принять STASH в качестве формы оплаты. Мы считаем, что сверхурочные STASH начнут стабилизироваться и будут ежедневно использоваться для миллионов транзакций. Также в этом отношении STASH станет символом ценности. Поскольку STASH начинает завоевывать популярность в торговле, мы считаем, что ограниченное предложение в природе окажет обратный эффект на нашу текущую модель инфляции.

Обзор: BitStash имеет несколько продуктов, которые разрабатываются для того, чтобы принести криптовалюту в коммерцию. Основным продуктом разработки был токен STASH, который используется для упрощения транзакций для продуктов, товаров и услуг. Еще один продукт, который был разработан, это BitStash Marketplace; Это децентрализованная платформа, на которой пользователи могут покупать или продавать продукты, используя STASH. Кроме того, BitStash (STASH) активно разрабатывает платежные решения и плагины для предприятий и организаций, чтобы начать принимать STASH или криптографию в качестве формы оплаты, сокращая разрыв между коммерцией и криптографией.

Проблема: Одна из самых больших и наиболее преобладающих проблем в торговле и финансах заключается в том, что потребители в большинстве случаев не могут ничего купить ни за копейки, ни даже за доллар. Много лет назад валюта Fiat была более ценной и имела ограниченную сумму, чтобы обойти. С течением времени мы видим, что многие люди не только продают, но и покупают товары или услуги, имея при этом трудную экономию времени (Fiat). Это обусловлено исключительно нашей текущей моделью инфляции.

Решение: Наше намерение не состоит в том, чтобы заменить валюту Fiat, однако мы стремимся предоставить уникальный подход к созданию экосистемы, не привязанной к текущей инфляционной модели. Как все мы знаем, валюта Fiat является основной валютой, в которой наше общество работает ежедневно. BitStash (STASH) обеспечивает надежную, стабильную и не облагаемую налогами криптовалюту для обеспечения бесперебойных транзакций. Хранилище валюты с ограниченным предложением обеспечивает более безопасные транзакции в экосистеме, что позволяет владельцам токенов иметь полный контроль над своими финансами в любое время. Валюта ограниченного предложения, в которой нет третьей стороны, требующей разрешения для взаимодействия со STASH.

Экономика токенов: Следующее относится к экономике токенов STASH. (ICO Закончено.)

- Общий объем поставок: 6,000,000,000 STASH
- ICO Цена: 0.00000015 ETH - 0.00000025 ETH
- Доступно для сообщества: 2,800,000,000 STASH (46.6%)

Конфиденциальность: конфиденциальность наших членов имеет первостепенное значение. Любая информация, собранная на BitStash Marketplace, не будет передана никому. Мы гордимся тем, что храним информацию наших пользователей в безопасности, безопасности и конфиденциальности. Помните, что созданные нами платежные решения фиксируют только ваш ETH-адрес и предоставляют подтверждение оплаты. Любая личная информация не передается и не собирается никаким платежным решением или поставщиком STASH. Вся информация общедоступна через блокчейн Ethereum.

Возможность: BitStash Marketplace и токен STASH создали огромную возможность для тех, кто уже использует криптовалюту, а также для тех, кто не владеет криптовалютой или не знает о ней. STASH создает продукты и решения для существующих или вновь созданных компаний, чтобы начать использовать криптовалюту на своем веб-сайте и в магазине. Есть миллионы предприятий, которым нужен простой способ принять крипто, сохраняя при этом ценность по отношению к продуктам или услугам, продаваемым за криптовалюту. Они не хотят заниматься майнингом, ставками или какими-либо другими тенденциями в отрасли. Компаниям, желающим принять криптовалюту, необходим простой, безопасный и надежный способ проведения транзакций. STASH оказался решением проблемы.

Миссия: Наша миссия - обеспечить наивысший уровень безопасности, доступный для торговли. Познакомить новых пользователей с миром блокчейна и узнать, на что способна эта технология. Создавая реальный сценарий использования криптовалюты и позволяя миллиардам людей во всем мире покупать или продавать продукты с криптовалютой, что помогает обратить вспять традиционную модель инфляции.

Отказ от ответственности - Этот проект находится в стадии разработки и подвержен значительным изменениям. С учетом сказанного, любые изменения призваны улучшить проект для нашего сообщества. Все цифры приведены в качестве примера и используются только для пояснения. Хотя мы прилагаем все усилия для обеспечения того, чтобы вся информация в этом техническом документе была правильной, информация в данном документе может быть устаревшей, неполной, непоследовательной и / или неточной и никоим образом не подразумевающей договорных отношений. Материал не является профессиональным, финансовым или инвестиционным советом.

Оглавление

Управляющее резюме	1
Обзор рынка	5
Различия между традиционной коммерцией и электронной коммерцией	6
Обзор электронной коммерции	7
Обзор кирпича и строительного раствора	8
Финансовый обзор	9
Требование поставки	10
Решения BitStash (STASH)	11
Платформа BitStash Marketplace	12
Платежные плагины для электронной коммерции	13
Платежные решения в магазине	14
Мобильные приложения «Tap to Pay»	15
STASH токен	16
STASH Token Экономика	17
Распределение токенов	18
Token Utility	18
Почему STASH Token	19
BitStash (STASH) Дорожная карта	20
Расчетное время разработки и прогнозы	20
отказ	21
Юридические и нормативные	21
Рекомендации / Кредит	22

Обзор рынка

По определению, «торговля» обычно означает макроэкономические покупки и продажи товаров и услуг крупными организациями в масштабе. Продажа или покупка одного товара потребителем определяется как транзакция, в то время как торговля относится ко всем транзакциям, связанным с покупкой и продажей этого товара в экономике. Большая часть торговли ведется на международном уровне и представляет собой покупку и продажу товаров между странами ». [1]

Маркер STASH можно использовать как для платформ электронной коммерции, так и для традиционной торговли кирпичами и минометами. Нашей основной задачей будет продвижение как электронной коммерции, так и традиционной коммерции. Как продавцы, так и потребители испытывают огромную потребность экономить на каждой транзакции, проводимой в магазине или через Интернет. Около 90% всех транзакционных издержек переходит на поставщика, а потребитель не знает о дополнительных затратах на ведение бизнеса в Интернете или в магазине. Эти комиссии за транзакции относительно невелики и составляют 1 - 3,5% за транзакцию. Тем не менее, ведение бизнеса в магазине или сайта электронной коммерции, который производит более 100 000 долларов в месяц, может стоить около 10 000 - 42 000 долларов в год только для оплаты услуг или продуктов, продаваемых онлайн или в магазине.

Эти дополнительные расходы могут быть использованы для более быстрого роста компании или организации, найма большего количества работников, оплаты аренды, маркетинга и рекламы и т. Д. Поскольку мы из года в год сокращаем прибыль в зависимости от инфляции, компании следует ожидать ежегодного роста на 10%. остаться в бизнесе. В противном случае бизнес может быть подвержен риску исчерпания капитала. Найдите минутку, чтобы рассмотреть различия между традиционной коммерцией и электронной коммерцией ниже.

Различия между традиционной коммерцией и электронной коммерцией

Традиционная коммерция	электронная коммерция
Сильная зависимость от обмена информацией от человека к человеку.	Обмен информацией облегчается с помощью электронных каналов связи, что практически не зависит от обмена информацией между людьми.
Общение / транзакция выполняются синхронно. Ручное вмешательство требуется для каждого сообщения или транзакции.	Связь или транзакция могут быть выполнены асинхронным способом. Электронная система автоматически решает, когда передавать сообщение нужному человеку или совершать транзакции.
Трудно установить и поддерживать стандартные методы в традиционной торговле.	Единая стратегия может быть легко установлена и поддержана в электронной коммерции.
Коммуникация бизнеса зависит от индивидуальных навыков.	В электронной коммерции или электронном рынке вмешательство человека отсутствует.
Недоступность единой платформы как традиционной коммерции сильно зависит от личного общения.	Сайт электронной коммерции предоставляет пользователю платформу, где вся информация доступна в одном месте.
Нет единой платформы для обмена информацией, так как она сильно зависит от личного общения.	Электронная коммерция предоставляет универсальную платформу для поддержки коммерческой / деловой деятельности по всему миру.

[\[2\]](#)

Обзор электронной коммерции

Как видно из приведенной выше диаграммы, есть несколько огромных преимуществ для ведения бизнеса в сфере электронной коммерции, а не для бизнеса в магазине или в сфере традиционной коммерции. С другой стороны, предприятия электронной коммерции не свободны от ежедневной борьбы и все же требуют некоторой хитрости, чтобы привлечь клиентов или получить то, что называется «маховиком», чтобы начать естественным путем. Существует множество чрезвычайно успешных платформ электронной коммерции, на которых мы можем поучиться. Например, Amazon, eBay, Catch, MyDeal, Etsy, Alibaba, GraysOnline, Tmall, JD.com являются лидерами отрасли. Однако все эти платформы электронной торговли и торговые площадки имеют несколько общих черт, но самая важная вещь, которую разделяет каждая из этих организаций - это то, что они все одержимы потребителями. Эта навязчивая идея стимулирует их дальнейшее развитие и обеспечивает постоянное развитие услуг.



Выше мы видим мировой доход от электронной коммерции в среднем на одного покупателя онлайн. [\[3\]](#)

Обзор кирпича и строительного раствора

В то время как запуск платформы электронной коммерции может иметь свои неотъемлемые преимущества, местоположения Brick & Mortar или In-Store необходимы и всегда будут рядом, чтобы обеспечить «мгновенное» удовлетворение или обмен на товары, услуги и товары. Представьте, как странно было бы доставлять ваш кофе Starbucks, а не захватывать его, когда вы этого хотите или пока он еще горячий. Бизнес кирпича и строительного раствора может меняться из года в год, и автоматизация может быть не за горами, но по большей части эти традиционные коммерческие места остаются здесь на некоторое время.

Существуют различные отрасли, которые предлагают услуги только лично или в магазине, которые также могут получить выгоду от платежного решения, такого как STASH. Предоставление владельцам магазинов и поставщиков услуг пользовательского QR-кода, который обеспечит мгновенные и бесперебойные транзакции в STASH. По мере развития сети и ее дальнейшего развития мы стремимся предоставить дополнительные решения, в том числе платежное решение «Tap to Pay», систему точек продаж или интеграцию в существующие системы точек продаж, уже используемые в этих местах.

Некоторые отрасли, представляющие интерес, для которых мы ищем решения, включают следующие: общие товары, одежда и одежда, продукты питания и сельскохозяйственные продукты, профессионалы сферы обслуживания, индустрия развлечений, концерты и мероприятия, бары и клубы, конопля и медицинская марихуана, предприятия B2B, консультанты, Службы доставки, Хозяйственные магазины, Рестораны и другие отрасли. Все эти отрасли могли бы извлечь выгоду, используя STASH как форму оплаты за свои продукты, товары или услуги.

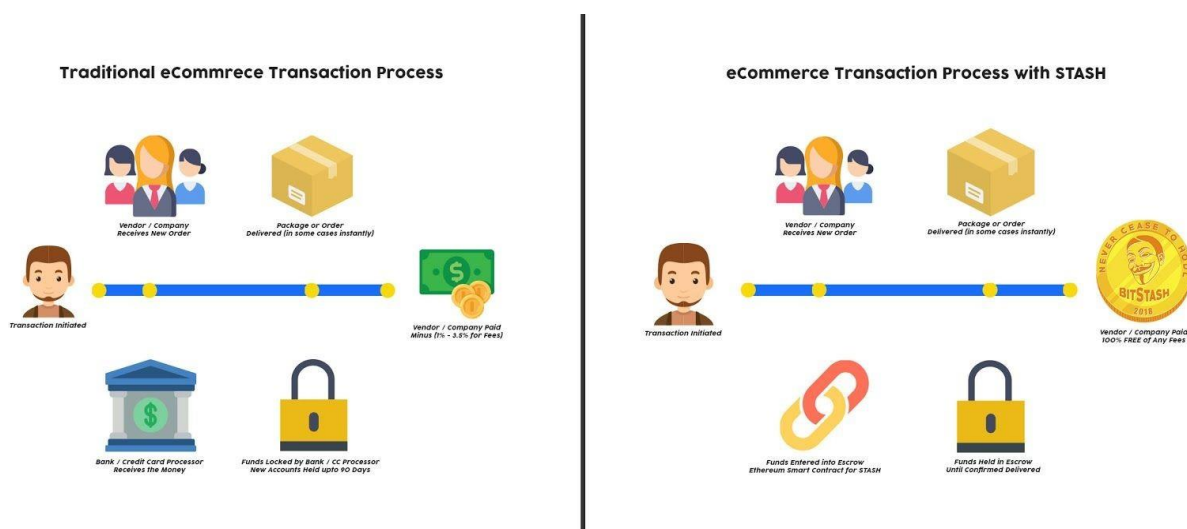
Финансовый обзор

Для запуска рынка или платформы электронной коммерции не нужно много средств, чтобы все заработало. Серверы в настоящее время очень недороги и могут быть настроены на различных платформах для немедленного начала работы. Однако, только потому, что установка barebone-систем может приносить прибыль, она, вероятно, не станет основным продуктом в отрасли. Чтобы иметь реальное влияние на коммерцию или электронную коммерцию, компании должны быть отделены от пакета, иметь солидный инвентарь, непревзойденные цены, партнерские отношения с производителями, простую в использовании платформу, качественное обслуживание клиентов и команду увлеченных людей, чтобы все было в движении. вперед.

Общие расходы на эксплуатацию полностью округлой торговой площадки (в год):

- Серверы: \$ 50 - \$ 12500 +
- Команда и поддержка: \$ 0 - \$ 85000 +
- Офисное помещение: \$ 0 - \$ 24000 +
- Процессор кредитной карты: \$ 1 - \$ 45000 +
- Хранение инвентаря: 0 \$ - \$ 12000 +
- Партнерство и интеграция: \$ 0 - \$ 150 000 +
- Маркетинг и реклама: \$ 0 - \$ 50000 +
- Продукты Private Label: \$ 0 - \$ 20000 +

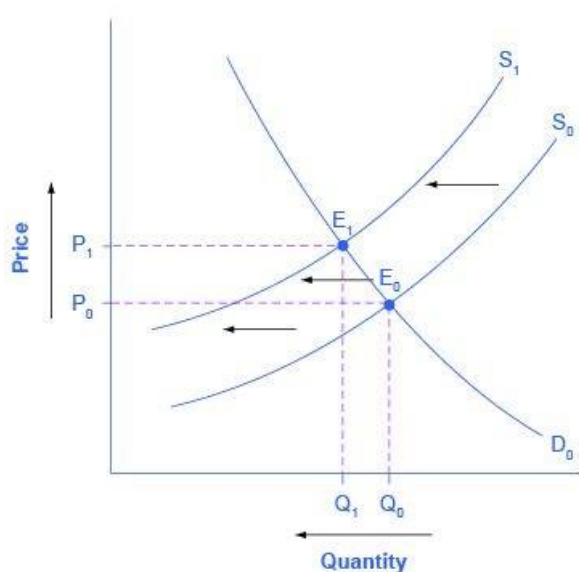
Примечание. Это общие расходы, которые не являются требованием быть успешным рынком или платформой электронной коммерции. Приведенный выше пример находится в диапазоне и ожидается увеличение



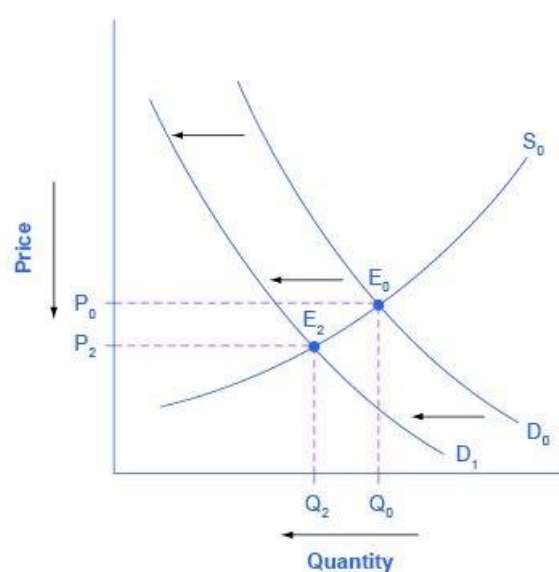
Выше мы видим разницу между традиционными платежами электронной коммерции и платежами в STASH.

Требование поставки

Требуемые поставки или количество находятся в точном отношении к любой цене данного товара. Это верно по всем направлениям практически для всего в жизни, на которое мы устанавливаем цену. Уменьшение количества, доступного при высоком спросе, приведет к получению предмета с более высокой ценой. В качестве альтернативы, предмет, который имеет большое количество, доступное с низким спросом, вызовет более низкую цену предмета. На приведенном ниже графике показано рыночное равновесие, в котором наблюдается смещение предложения и спроса.



(a) Shift in supply



(b) Shift in demand

[4]

STASH-токен - это криптовалюта с ограниченным предложением, доступно только 6 000 000 000 STASH и больше не будет создано. Чтобы представить это в перспективе, это меньше, чем все население мира в настоящее время. STASH - это криптовалюта, которая используется для облегчения любой транзакции по всему миру в считанные секунды на 100% без каких-либо комиссий. BitStash считает, что эта новая форма оплаты создаст значительный спрос на рынке и будет использовать миллиарды людей в любой точке мира. С этим изменением мы также верим, что сможем обратить вспять неизбежную инфляцию и снижение стоимости по большинству традиционных валют Fiat.

Решения BitStash (STASH)

В настоящее время мы создаем решения, в которых STASH можно использовать в развивающихся странах без ограничений. Мы поощряем стороннюю разработку STASH, когда начинаем внедрять наши запланированные решения для STASH. BitStash - это проект сообщества, основанный на поддержке и развитии нашего сообщества. По мере развития как коммерции, так и электронной коммерции мы наблюдаем спрос на новые технологии и лучшие решения для выхода на рынок. Так же, как Google, Apple, Square и другие начали развивать это пространство, чтобы беспрепятственно взаимодействовать в нашей повседневной жизни. STASH стремится восполнить пробел, которого не хватает криптовалюте с точки зрения развития, в более совершенные платежные технологии и адаптируемость. STASH предлагает новый способ проведения транзакций с использованием мобильных приложений, Blockchain, IoT, NFC и других средств связи. Первая инициатива заключается в создании рыночного решения, которое может использоваться любым человеком в любой точке мира для покупки товаров, услуг или товаров с помощью токена STASH. Это считается нашим флагманским решением, чтобы показать успех как наших потребителей, так и поставщиков на рынке.

По мере развития разработки в соответствии с нашей дорожной картой и расчетным временем разработки начнут внедряться новые решения в соответствии с планом. В настоящее время BitStash работает над завершением разработки нашего собственного платежного решения для электронной коммерции и планирует выпустить наш первый набор платежных решений к лету 2019 года. Кроме того, BitStash планирует в ближайшее время запустить официальное мобильное приложение. Пользователи смогут хранить STASH на своих мобильных телефонах и совершать платежи в избранных магазинах с помощью QR-кодов, прежде чем внедрять мобильные и платежные решения «Tap to Pay» с помощью STASH.

Платформа BitStash Marketplace

В настоящее время BitStash Marketplace работает в режиме альфа / бета-тестирования и может использоваться для покупки или продажи продуктов, услуг или товаров в доступных категориях. Торговая площадка является нашим флагманом для тестирования и просмотра результатов, которые могут быть получены с помощью наших платежных решений. На момент написания, в настоящее время существует более 1500 продуктов, которые можно приобрести с помощью токена / криптовалюты STASH. Новые продукты добавляются на регулярной основе, так как BitStash естественным образом приобретает поставщиков. Как только наша партнерская вежа достигнута, BitStash начнет сотрудничать с избранными брендами на рынке, чтобы предлагать больше продуктов по более выгодным ценам в ближайшем будущем.

Каждая транзакция на BitStash Marketplace отправляется в смарт-контракт на условное депонирование, которое может быть разглашено только покупателем. Эта запись событий фиксируется в нашем платежном решении и передается продавцу в качестве новой транзакции / заказа. После того, как поставщик завершил доставку и предоставил отслеживающую информацию (если применимо) и получил ее от покупателя, средства передаются соответствующей стороне.

Как и любая торговая площадка, BitStash Marketplace стремится быть безопасным и надежным местом для проведения транзакций при покупке продуктов. Мы разработали подробное соглашение о сроках и условиях как для поставщиков, так и для потребителей, а также разработали хорошо продуманную политику возврата отсутствующих или поврежденных продуктов.

После первоначального запуска BitStash Marketplace и перехода на платформу Alpha / Beta мы приобрели более двух тысяч новых учетных записей всего через несколько дней после запуска. Уже сейчас мы видим, как спрос на продукты с криптовалютой начинает развиваться.

Платежные плагины для электронной коммерции

В дополнение к BitStash Marketplace мы разрабатываем платежные решения, необходимые для упрощения платежей в электронной коммерции на нашей платформе и других. Как уже упоминалось, BitStash Marketplace является флагманской платформой электронной коммерции, чтобы показать, как именно бизнес может работать на 100% полностью с помощью STASH.

Обновлен интерфейс платежного решения для электронной коммерции (тестируется и разрабатывается). Изображение ниже является примером пользовательского интерфейса для осуществления платежей в STASH и будет регулярно обновляться.



На изображении слева показано, что клиент увидит после ввода в его адрес доставки и контактную информацию. Он подсчитывает общую сумму заказа, стоимость доставки и любые другие сборы, которые могут установить владельцы электронной коммерции. Кроме того, цена в STASH рассчитывается в режиме реального времени на основе текущей торговой цены STASH. Платежное решение также проверяет, чтобы убедиться, что MetaMask был установлен для простой транзакции или отправки STASH для полной оплаты. В качестве альтернативы вы также можете оплатить с

STASH через сторонние кошельки, в которые можно включить данные транзакций (самый простой и рекомендуемый метод - использование MetaMask). В настоящее время STASH сосредоточен на разработке этих платежных решений для различных платформ. Решения для следующего изучаются; WordPress / WooCommerce, Shopify, Magento, OpenCart и другие платформы электронной коммерции. Позволяя полностью без комиссии оплаты платежа быть интегрированной в миллионы магазинов электронной коммерции.

Платежные решения в магазине

Возможность оплаты в магазине с помощью STASH станет значительным достижением для всех, особенно для тех, у кого есть STASH, поскольку вскоре появится дополнительный вариант использования. Метод, с помощью которого поставщики и потребители будут взаимодействовать друг с другом, будет на 100% использовать блокчейн, и каждая полученная транзакция будет действовать как запись покупки, когда транзакция между продавцом и потребителем завершается.

Все поставщики, являющиеся частью экосистемы BitStash, должны будут подать заявку на участие в сети на BitStash Marketplace. В заявлении мы собираем их ETH-адрес, который будет использоваться для оплаты приобретенных товаров или услуг, а также для отправки STASH, полученного для каждой транзакции. Чтобы поставщики получали STASH, им будет предоставлен QR-код, который можно сканировать и использовать для быстрых транзакций с использованием STASH.

STASH в настоящее время совместим с 33 различными поставщиками кошельков и скоро будет совместим практически с любым кошельком криптовалюты. Некоторые из наших поставщиков кошельков включают в себя; Доверьтесь кошельку, Ledger Nano S, MyEtherWallet, Trezor, Edge, MetaMask, Lykke Wallet, Enjin Wallet, IAME Wallet, MoonWallet, Ellipal, Balance и imToken кошельку, и это только некоторые из них. Все пользователи смогут хранить свои токены STASH через любой из наших совместимых кошельков, чтобы использовать их для совершения покупок у любого поставщика, интегрированного в STASH. Благодаря использованию BitStash платежных решений в магазине у нас будет возможность значительно повысить осведомленность о BitStash Marketplace, что делает STASH хорошо признанной формой обмена за груз. наша начальная цель в запуск в магазине платежные решения будут в Соединенных Штатах и распространятся на другие страны.

Мобильные приложения «Tap to Pay»

По мере того, как традиционная коммерция и электронная коммерция переходят в более технически продвинутую эру, функции Tap to Pay будут пользоваться все большим спросом. Предоставление всем пользователям удобного доступа при оформлении заказа с использованием функции «STASH Token Tap to Pay». В конечном итоге это заменит потребность потребителей держать бумажные деньги (валюты Fiat) или кредитные и дебетовые карты. Вместо этого все, что вам нужно, это ваш мобильный телефон и подключение к интернету. Инновация NFC (Near Field Communication) поможет нынешним и будущим владельцам токенов STASH выполнять более быстрые и безопасные транзакции с помощью решений «Tap to Pay».

Near Field Communication позволяет осуществлять простой обмен данными между двумя интеллектуальными устройствами посредством действия физического прикосновения. Все, что требуется, - это инициатор и цель для передачи данных между устройствами. Как только мобильное устройство расположено в пределах 4 сантиметров от цели, инициатор сгенерирует радиочастотное поле для цели. Цель мгновенно получает радиочастотное поле и все транзакционные данные, содержащиеся в нем. BitStash «Tap to Pay» будет работать рука об руку с нашим мобильным приложением BitStash. Мобильное приложение BitStash должно быть открыто для доступа к цели. В приложении BitStash пользователи смогут просматривать свои балансы STASH Token, а также историю прошлых и ожидающих транзакций. Используя решение BitStash «Tap to Pay» в качестве поставщика, они будут иметь возможность просматривать аналитические данные с точки зрения аналитических данных и дополнительной информации через панель мониторинга поставщика. Доступ к панели мониторинга можно получить, выполнив вход с использованием имени пользователя и пароля, которые были установлены во время процесса подачи заявки поставщиком. По завершении транзакции потребитель получит push-уведомление в режиме реального времени, уведомляющее его об их покупке. Наряду с включенной записью приобретенных товаров для дальнейшего использования / возврата.

STASH токен

Маркер STASH был создан 7 мая 2018 года. С момента появления STASH многое изменилось с точки зрения того, какой именно целью или использованием будет STASH. На сегодняшний день основное использование STASH - для проведения транзакций на BitStash Marketplace и в блокчейне. Эти транзакции могут использоваться для продуктов, товаров, услуг или всего, что кто-то желает приобрести. Общее количество STASH ограничено конечным числом в 6 000 000 000 STASH, кроме того, больше не будет создаваться токенов. STASH по замыслу - это децентрализованная валюта, в которой нет единой центральной точки контроля или манипулирования, которая позволяла бы использовать справедливую, свободную и открытую валюту для любого человека в мире, который мог бы использовать или быть отдельно.

STASH - это не заявление, а дополнительная опция в нашей цифровой жизни. Новый нормальный режим, при котором пользователи могут легко отправлять или получать криптовалюту ежедневно для всего, что только можно представить. BitStash дает развивающемуся миру возможность использовать альтернативные валюты, а также уже развитый мир, чтобы иметь те же возможности и преимущества, что и возможность совершать операции с криптовалютой, альтернативной валютам Fiat.

В течение следующих нескольких лет по мере развития STASH будет создано несколько решений, которые будут представлены общественности, чтобы преодолеть разрыв между цифровой валютой, физическими продуктами и услугами. Таким образом, BitStash Marketplace и токен STASH будут создавать более надежную экосистему для поставщиков и потребителей. Торговцы по всему миру выиграют от наличия упрощенного и простого в использовании механизма для получения безграничных платежей в криптовалюте и, в частности, STASH.

STASH Token Экономика

BitStash (STASH) создает экономику, поддерживаемую сообществом. Как и многие другие символические экономики, STASH может использоваться в качестве метода систематического подкрепления, например, плохие игроки наказываются там, где за положительную активность вознаграждается. В децентрализованной экосистеме или экономике необходимо активное сообщество, взаимодействующее друг с другом на различных носителях, с которыми интегрирован токен STASH. Для того, чтобы новые пользователи или участники стали частью STASH, мы разрабатываем поощрительную программу, в которой новые пользователи могут заработать небольшую часть STASH только за участие в аэродромах, выполнение заданий или участие в программах вознаграждений.

Кроме того, STASH также создает альтернативные методы, в которых пользователи могут быть вознаграждены за активность и использование платформы.

Основной задачей BitStash (STASH) является интеграция криптовалюты STASH в повседневную жизнь пользователей по всему миру. Это включает в себя коммерцию, торговлю, счета, занятость, страхование и различные другие области, которые могут начать включать использование STASH в свои существующие платформы.

BitStash - это автоматизация, разрабатываемые продукты и решения будут полностью автоматизированы и не потребуют вмешательства человека для проверки.

Мы предвидим будущее, в котором, подобно тому, как мы эволюционировали в прошлом от использования глиняных монет до бумажных денег, мы создали революционную криптовалюту, которой может доверять любой человек во всем мире, и обеспечить ее неотъемлемую ценность. В то же время быть невосприимчивым к воровству. Это виртуальный, легкий, не отслеживаемый, быстрый, легко обмениваемый на любую валюту, который может быть использован для покупки как материальных, так и цифровых продуктов. Это будущее, и BitStash (STASH) делает все возможное, чтобы сделать это реальностью для миллиардов людей по всему миру.

Распределение токенов

Поставка STASH составляет 6 000 000 000 STASH. Следующие диаграммы и графики показывают процент и сумму, которая была выделена для соответствующих категорий. Кроме того, токены, в настоящее время не циркулирующие в запасе, блокируются до ноября 2019 года.



Token Utility

STASH Token используется для ежедневных транзакций между поставщиками и потребителями. В настоящее время токен STASH используется в основном через нашу ведущую онлайн-площадку, BitStash Marketplace. В ближайшие годы команда BitStash будет предоставлять дополнительные решения, которые позволят владельцам бизнеса, поставщикам услуг, оптовым торговцам, розничным торговцам и другим компаниям принимать STASH. Любой разработчик может легко установить плагины, созданные BitStash, позволяющие интегрироваться в различные типы платформ электронной коммерции, чтобы начать получать STASH в качестве формы оплаты. Все транзакции на BitStash Marketplace сначала будут проходить через наше безопасное условное депонирование, обеспечиваемое смарт-контрактами. STASH также может использоваться для сбора встроенных данных в каждой транзакции, чтобы показать ссылку в качестве доказательства покупки или служить в качестве записи о продаже. Эти данные могут использоваться для различных целей, таких как отчетность о расходах на приобретенные товары или даже для создания ежемесячных отчетов. Это всего лишь несколько утилит, которые реализуются из широкого массива, который мы уже нашли для STASH.

Почему STASH Token

STASH позиционируется как основная криптовалюта, используемая для транзакций по всему миру как онлайн, так и в магазине. Как только наши решения будут выпущены на рынок, станет очевидным, что STASH будет самым простым, быстрым и безопасным способом совершения сделок. В отличие от большинства популярных криптовалют, STASH будет предоставлять дополнительные продукты или решения для экосистемы / сети, помимо уже упомянутых выше решений. Эти решения могут состоять из каталогов, показывающих, какие локальные магазины или веб-сайты принимают STASH.

С течением времени и появлением спроса на такие решения мы начнем разработку в этой области, гарантируя, что BitStash (STASH) останется очевидным выбором, когда речь заходит о криптовалютах и простоте использования.

Используя маркер STASH для транзакций, вы создаете запись транзакции в цепочке блоков между обеими сторонами. Вам больше не нужно отслеживать все свои чеки или счета при покупке вещей, так как все они хранятся для вашей ссылки в блокчейне.

100% БЕСПЛАТНО от любых сборов или налогов, при отправке STASH кому-либо, это будет стоить лишь небольшую сумму вэй, которая требуется в качестве газа на блокчейне Ethereum для отправки токенов ERC-20. В связи с этим STASH не взимает никаких дополнительных сборов или налогов за размещение транзакций в сети.

Поскольку технология блокчейнов продолжает развиваться, STASH также рассматривает возможность создания собственной цепочки, устраняя все сборы, которые в настоящее время связаны со STASH.

STASH - это безналичный, безкарточный, недоверенный и без разрешения способ покупать или продавать что-либо

BitStash (STASH) Дорожная карта

В следующем разделе будет ссылка на текущую дорожную карту для BitStash (STASH).

Важно помнить, что отображаемые даты являются запланированными датами завершения и могут быть изменены. Даты были установлены на основе нашего текущего темпа развития и прогресса.

Расчетное время разработки и прогнозы

- **Декабрь 2017 (Завершено)**
BitStash (STASH) был Основанная.
- **Июль 2018 (Завершено)**
BitStash (STASH) ICO / Crowdsale & Выпуск токена STASH.
- **Сентябрь 2018 (Завершено)**
Завершить разработку и запуск BitStash Marketplace.
- **Январь 2019 - настоящее время (Началось)**
Маркетинг и реклама BitStash Marketplace.
- **Январь 2019 - настоящее время (Началось)**
В настоящее время BitStash ищет партнеров для брендов и поставщиков продуктов.
- **Лето 2019 (в Прогресс)**
Разработка первого платежного решения / плагина для магазинов электронной коммерции для приема STASH.
- **Весна 2020 (В Прогресс)**
В магазине платежные решения предоставляются по QR-коду.
- **Лето 2020 (в Прогресс)**
Выпуск мобильного приложения BitStash (STASH) для устройств Android и iOS.
- **Декабрь 2020 (в Прогресс)**
Решения Tap to Pay, интегрированные с мобильным приложением BitStash (STASH), обеспечивают быструю и простую оплату в магазине и онлайн.
- **Декабрь 2021 г. (в Прогресс)**
Достигните 2+ миллионов общих продаж на BitStash Marketplace.
- **Декабрь 2021 г. (в Прогресс)**
По мере развития BitStash (STASH) будет создаваться больше решений.

Отказ

Этот проект находится в стадии разработки и подвержен значительным изменениям. С учетом сказанного, любые изменения призваны улучшить проект для нашего сообщества. Все цифры приведены в качестве примера и используются только для пояснения. Хотя мы прилагаем все усилия для обеспечения того, чтобы вся информация в этом техническом документе была правильной, информация в данном документе может быть устаревшей, неполной, непоследовательной и / или неточной и никоим образом не подразумевающей договорных отношений. Материал не является профессиональным, финансовым или инвестиционным советом.

Юридические и нормативные

Этот технический документ не должен и не может быть истолкован как приглашение к участию в инвестициях. Он не представляет и не имеет отношения ни к какому способу и не должен рассматриваться как предложение ценных бумаг в любой юрисдикции. Этот технический документ не содержит и не содержит никакой информации или указаний, которые могут рассматриваться как рекомендации или которые могут использоваться в качестве основы для любого инвестиционного решения. STASH токены являются служебными токенами, которые могут использоваться только внутри экосистемы BitStash и не предназначены для использования в качестве инвестиций. Предложение токенов STASH на торговой платформе включено для того, чтобы разрешить использование токена STASH, а не для спекулятивных целей. Предложение STASH токенов на Торговая платформа не меняет юридическую квалификацию токенов, которая остается простым средством использования платформы BitStash и не является безопасностью.

BitStash Marketplace не следует рассматривать в качестве консультанта в любых юридических, налоговых или финансовых вопросах. Любая информация в техническом документе предоставляется для общих информационных целей только и BitStash не предоставляет никаких гарантий относительно точности и полноты этой информации. Согласно международному

праву BitStash не является финансовым посредником и не требует получения каких-либо разрешений для целей ПОД. Приобретение токенов STASH не дает покупателям никакого права или влияния на организацию и / или управление BitStash.

Регулирующие органы тщательно изучают предприятия и операции, связанные с криптовалютами по всему миру. В этом отношении меры регулирования, расследования или действия регулятора могут повлиять на бизнес BitStash и даже ограничить или помешать ему развивать свою деятельность в будущем. Любое лицо, которое обязуется приобрести токены STASH, должно знать о бизнес-модели BitStash. Технический документ или Положения и условия могут изменяться или должны быть изменены из-за новых нормативных требований и / или требований соответствия, вытекающих из применимых законов в любых юрисдикциях.

Рекомендации / Кредит

[1] Investopedia Definition of Commerce: [_](https://www.investopedia.com/terms/c/commerce.asp)

<https://www.investopedia.com/terms/c/commerce.asp>

[2] Difference Between Traditional Commerce & eCommerce: [_](https://www.tutorialspoint.com/e_commerce/e_commerce_overview.htm)

https://www.tutorialspoint.com/e_commerce/e_commerce_overview.htm

[3] A Closer Look at eCommerce Chart: [_](https://www.statista.com/chart/16215/global-ecommerce-revenue/)

<https://www.statista.com/chart/16215/global-ecommerce-revenue/>

[4] Supply, demand and market equilibrium:

<https://www.khanacademy.org/economics-finance-domain/microeconomics/supply-demand-equilibrium>