

# Whitepaper BitStash Marketplace

El Mercado BitStash está perturbando la industria del comercio de 5,8 billones de dólares en una transacción a la vez. Proporcionando un mercado descentralizado y criptomonedas para compradores y vendedores. STASH tiene como objetivo proporcionar una solución a nuestros actuales problemas de inflación dentro del comercio.

**Sitio web:** [bitstash.co](http://bitstash.co)  
**Email:** [hello@bitstash.co](mailto:hello@bitstash.co)

## Resumen

**Por qué, qué, cómo:** En las finanzas, hay una oferta y una demanda natural que ocurre dentro del comercio. Sin embargo, la curva de oferta ha crecido a un ritmo sin precedentes. Esto es lo que comúnmente llamamos "inflación". La razón por la que STASH fue creado, es para tener una criptomoneda utilizada para las transacciones que esté libre de impuestos y tasas, que pueda ser utilizada en cualquier parte del mundo sin ninguna restricción. La moneda Fiat es la forma principal que casi el 99% de la población utiliza para completar transacciones o inducir el comercio.

STASH puede ser utilizado como una forma primaria de pago no sólo en el Mercado BitStash, sino también será integrado a varios sitios web de proveedores y vendedores, plataformas de comercio electrónico y pronto en la tienda para aceptar STASH como una forma de pago.

Creemos que con el tiempo STASH comenzará a estabilizarse y se utilizarán para millones de transacciones diarias. También en este sentido, STASH se convertirá en un símbolo de valor. A medida que STASH comience a ser adoptado en el comercio, creemos que la oferta limitada en la naturaleza proporcionará un efecto inverso a nuestro actual modelo de inflación.

**Resumen:** BitStash tiene varios productos que están siendo desarrollados para llevar las criptomonedas al comercio. El principal producto del desarrollo ha sido el token STASH, que se utiliza para facilitar las transacciones de productos, bienes y servicios. Otro producto que se ha desarrollado es el mercado BitStash, una plataforma descentralizada donde los usuarios pueden comprar o vender productos utilizando STASH. Además, BitStash (STASH) está desarrollando activamente soluciones de pago y plugins para que las empresas y organizaciones comiencen a aceptar STASH o criptomonedas como forma de pago, cerrando la brecha entre el comercio y las criptomonedas.

**Problema:** Uno de los problemas más grandes y predominantes dentro del comercio y las finanzas es que los consumidores no pueden comprar nada por un centavo o incluso un dólar en la mayoría de los casos. Hace muchos años, la moneda de Fiat era más valiosa y tenía una cantidad limitada para circular. A medida que pasan los años, vemos a muchas personas no sólo vendiendo, sino también comprando bienes o servicios y teniendo dificultades para ahorrar dinero (Fiat). Esto se debe únicamente a nuestro actual modelo de inflación.

**Solución:** Nuestra intención no es reemplazar la moneda de Fiat, sin embargo, nuestro objetivo es proporcionar un enfoque único para crear un ecosistema que no esté ligado al actual modelo inflacionario. Como todos sabemos, la moneda Fiat es la moneda fundamental en la que nuestra sociedad opera diariamente. BitStash (STASH) proporciona una criptomoneda fiable, estable y exenta de impuestos para permitir transacciones sin problemas. Una moneda de oferta limitada que alberga transacciones más seguras en un ecosistema que permite a los poseedores de las fichas tener el control total de sus finanzas en todo momento. Una moneda de suministro limitada en la que no hay terceros que requieran permiso para interactuar con STASH.

**Economía del Token:** Lo siguiente está relacionado con la economía del Token STASH. (ICO Terminada)

- Suministro total: 6,000,000,000 STASH
- Precio ICO: 0.00000015 ETH - 0.00000025 ETH
- Disponible para la comunidad: 2,800,000,000 STASH (46.6%)

**Privacidad:** La privacidad de nuestros miembros es de suma importancia. Cualquier información recogida por el Mercado BitStash no será compartida con nadie. Nos enorgullecemos de mantener la información de nuestros usuarios segura, protegida y privada. Tenga en cuenta que las soluciones de pago que creamos sólo capturan su dirección de ETH y proporcionan prueba de pago. Cualquier información personal no es compartida o recopilada por ningún proveedor o solución de pago STASH. Toda la información es visible públicamente a través de la cadena de bloques Ethereum.

**Oportunidad:** El Mercado BitStash y el token STASH han creado una gran oportunidad para aquellos que ya utilizan las criptomonedas, así como para aquellos que no poseen o no lo conocen. STASH está creando productos y soluciones para empresas existentes o recién fundadas para empezar a aceptar criptomonedas en su sitio web y en la tienda. Hay millones de negocios que quieren una manera fácil de aceptar criptodivisas mientras mantienen el valor en relación a los productos o servicios que se venden. No quieren preocuparse por la minería, los estacamientos o cualquier otra tendencia en la industria. Las empresas que desean aceptar criptomonedas necesitan una forma fácil, segura y fiable de realizar transacciones. STASH ha demostrado ser la solución.

**Misión:** Nuestra misión es proporcionar el más alto nivel de seguridad disponible para el comercio. Introducir a los nuevos usuarios en el mundo Blockchain y exactamente de lo que es capaz la tecnología. Al crear un caso real de uso de criptomonedas y permitir a miles de millones de personas en todo el mundo comprar o vender productos con criptodivisas, lo que ayuda a revertir el modelo tradicional de inflación.

**Descargo de responsabilidad - Este proyecto es un trabajo en curso y está sujeto a cambios significativos. Dicho esto, cualquier cambio está destinado a mejorar el proyecto para nuestra comunidad. Todas las cifras se presentan a modo de ejemplo y se utilizan únicamente con fines explicativos. Aunque hacemos todo lo posible para asegurarnos de que toda la información contenida en este documento sea correcta, es posible que la información contenida en el mismo esté desactualizada, incompleta, inconsistente y/o inexacta y de ninguna manera implique una relación contractual. El material no es asesoramiento profesional, financiero o de inversión.**

# Tabla de contenidos

<b>Resumen</b>	<b>1</b>
<b>Visión general del Mercado</b>	<b>5</b>
Diferencias entre el comercio tradicional y el comercio electrónico	6
Visión general del comercio electrónico	7
Descripción general de 'Ladrillo y mortero'	8
Resumen financiero	9
Oferta y demanda	10
<b>Soluciones BitStash (STASH)</b>	<b>11</b>
BitStash Marketplace Platform	12
Complementos de pago de comercio electrónico	13
Soluciones de pago en la tienda	14
Soluciones para aplicaciones móviles "Tap to Pay"	15
<b>Token STASH</b>	<b>16</b>
STASH Economía del Token	17
Asignación de tokens	18
Utilidad del token	18
Por qué STASH Token	19
<b>BitStash (STASH) Hoja de ruta</b>	<b>20</b>
Tiempo estimado de desarrollo y proyecciones	20
<b>Renuncia</b>	<b>21</b>
Legal y Regulatorio	21
<b>Referencias / Crédito</b>	<b>22</b>

# Visión general del Mercado

Por definición, “Comercio normalmente se refiere a la compra y venta macroeconómica de bienes y servicios por parte de grandes organizaciones a gran escala. La venta o compra de un solo artículo por un consumidor se define como una transacción, mientras que el comercio se refiere a todas las transacciones relacionadas con la compra y venta de ese artículo en una economía. La mayoría del comercio se realiza a nivel internacional y representa la compra y venta de bienes entre naciones” [\[1\]](#)

El token STASH se puede usar tanto para las plataformas de comercio electrónico como en el comercio tradicional. Nuestro enfoque principal será el avance tanto del comercio electrónico como del comercio tradicional. Existe una gran demanda para que tanto los proveedores como los consumidores ahorren en cada transacción que se realiza en la tienda o en línea. Aproximadamente el 90% de todos los costos de transacción se transfieren al proveedor, sin que el consumidor se dé cuenta del costo adicional que representa un negocio en línea o en tienda. Estas tarifas de transacción son relativamente pequeñas en 1 a 3.5% por transacción. Sin embargo, la ejecución de un sitio de comercio electrónico o negocio en la tienda que produce más de 100 mil al mes puede generar un costo anual de entre \$ 10,000 y \$ 42,000 solo para aceptar el pago de los servicios o productos vendidos.

Este gasto adicional podría usarse para hacer crecer la empresa u organización más rápidamente, contratar más trabajadores, pagar el alquiler, marketing, publicidad, etc. A medida que desglosamos las ganancias año tras año en función de la inflación, la empresa debería esperar un crecimiento anual del 10% para mantenerse en el negocio. De lo contrario, la empresa podría correr el riesgo de quedarse sin capital. Tómese un momento para revisar las diferencias entre Comercio tradicional y comercio electrónico a continuación.

## Diferencias entre el comercio tradicional y el comercio electrónico

<b>Comercio tradicional</b>	<b>Comercio electrónico</b>
Gran dependencia en el intercambio de información de persona a persona.	El intercambio de información se hace fácil a través de los canales de comunicación electrónicos, lo que hace que dependa poco del intercambio de información entre personas.
La comunicación/transacción se realiza de forma síncrona. Se requiere intervención manual para cada comunicación o transacción.	La comunicación o transacción se puede realizar de forma asíncrona. El sistema electrónico maneja automáticamente cuando pasar la comunicación a la persona requerida o hacer las transacciones.
Es difícil establecer y mantener prácticas estándar en el comercio tradicional.	Una estrategia uniforme se puede establecer y mantener fácilmente en el comercio electrónico.
Las comunicaciones de negocios dependen de las habilidades individuales.	En el comercio electrónico o en el mercado electrónico, no hay intervención humana.
La falta de disponibilidad de una plataforma uniforme como el comercio tradicional depende en gran medida de la comunicación personal.	El sitio web de comercio electrónico proporciona al usuario una plataforma donde toda la información esta disponible en un solo lugar.
No hay una plataforma uniforme para compartir información, ya que depende en gran medida de la comunicación personal.	El comercio electrónico proporciona una plataforma universal para respaldar las actividades comerciales en todo el mundo.

[\[2\]](#)

## Visión general del comercio electrónico

Como podemos ver en el diagrama anterior, hay algunos beneficios enormes al administrar un negocio de comercio electrónico en lugar de tener una tienda, o comercio tradicional. Por otro lado, las empresas de comercio electrónico no están libres de problemas cotidianos y aún requieren cierta delicadeza para adquirir clientes o para obtener lo que se llama el "volante" para comenzar de forma natural. Hay muchas plataformas de comercio electrónico extremadamente exitosas de las que podemos aprender. Por ejemplo, Amazon, eBay, Catch, MyDeal, Etsy, Alibaba, GraysOnline, Tmall, JD.com son líderes de la industria. Todas estas plataformas de comercio electrónico y mercado tienen varias cosas en común, sin embargo, lo más importante que comparte cada una de estas organizaciones es que todos están obsesionados con el consumidor. Esta obsesión impulsa su desarrollo y proporciona un avance continuo de los servicios.



En la parte superior podemos ver los ingresos del comercio electrónico en todo el mundo en promedio por comprador en línea. [\[3\]](#)

## Descripción general de 'Ladrillo y mortero'

Si bien la ejecución de una plataforma de comercio electrónico puede tener sus beneficios inherentes, las ubicaciones de Brick & Mortar o 'Ladrillo y mortero' son necesarias y siempre estarán disponibles para proporcionar satisfacción o intercambio "instantáneo" de productos, servicios y bienes. Imagínese lo extraño que sería que le entregaran su café Starbucks en lugar de poder agarrarlo cuando lo desee o cuando aún esté caliente. Los negocios de Brick & Mortar pueden cambiar año tras año y la automatización puede estar a la vuelta de la esquina, pero en su mayor parte, estos lugares tradicionales de comercio están aquí para quedarse por el momento.

Hay varias industrias que solo ofrecen servicios en persona o en la tienda que también podrían beneficiarse de una solución de pago como STASH. Proporcionar a los propietarios de tiendas y proveedores de servicios un código QR personalizado que permitiría transacciones instantáneas y sin problemas en STASH. A medida que la red evoluciona y se lleva a cabo un desarrollo continuo, nuestro objetivo es proporcionar soluciones adicionales que incluyan una solución de pago "Tap to Pay", un sistema de punto de venta o integraciones a los sistemas de puntos de venta existentes que ya se utilizan en estas ubicaciones.

### **Algunas industrias de interés para las que estamos explorando soluciones incluyen:**

Mercancía general, ropa y productos de vestir, productos agrícolas y de alimentación, profesionales de servicios, industrias de entretenimiento, conciertos y eventos, bares y clubes, marihuana y marihuana medicinal, empresas B2B, consultores, servicios de entrega, ferreterías, restaurantes y otras industrias. Todas estas industrias podrían beneficiarse utilizando STASH como una forma de pago por sus productos, bienes o servicios.



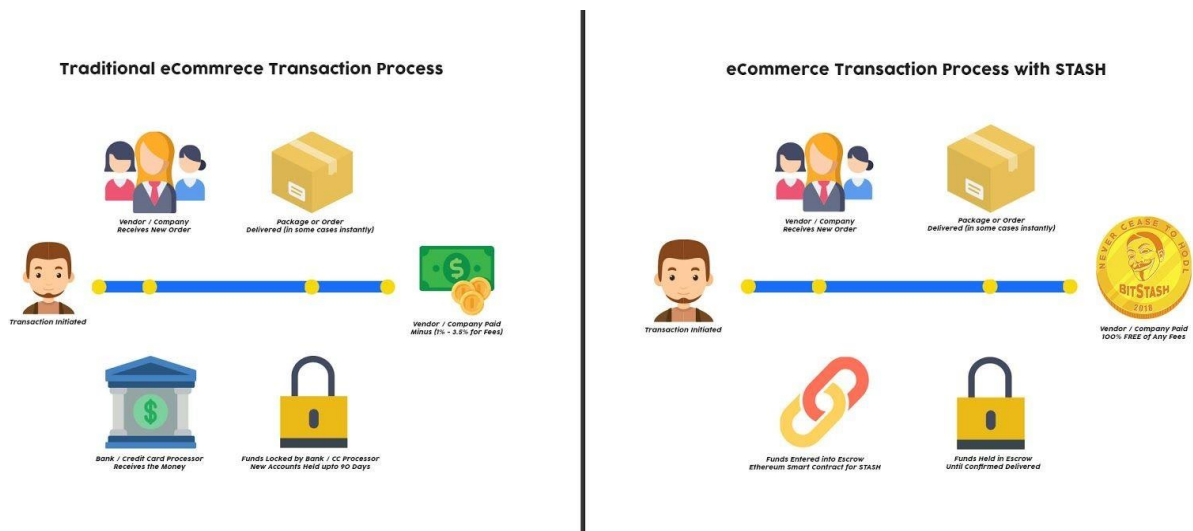
## Resumen financiero

Ejecutar un mercado de barebones o una plataforma de comercio electrónico no requiere muchos fondos para tener todo en funcionamiento. Los servidores de hoy en día son muy económicos y se pueden configurar en varias plataformas para comenzar de inmediato. Sin embargo, solo porque una configuración de barebones pueda generar ganancias, probablemente no sería un elemento básico en la industria. Para tener un impacto real en el comercio, o comercio electrónico, las empresas deben ser separadas del paquete, tener un inventario sólido, precios imbatibles, asociaciones con fabricantes, una plataforma fácil de usar, servicio al cliente de calidad y un equipo de personas motivadas para mantener las cosas en movimiento.

### Gastos generales por operar un mercado completamente redondeado (anual):

- **Servidores:** \$50 - \$12,500+
- **Equipo y soporte:** \$0 - \$85,000+
- **Espacio de oficina:** \$0 - \$24,000+
- **Procesador de tarjetas de crédito:** \$1 - \$45,000+
- **Almacenamiento de inventario:** \$0 - \$12,000+
- **Asociaciones e integraciones:** \$0 - \$150,000+
- **Marketing y publicidad:** \$0 - \$50,000+
- **Productos de etiqueta privada:** \$0 - \$20,000+

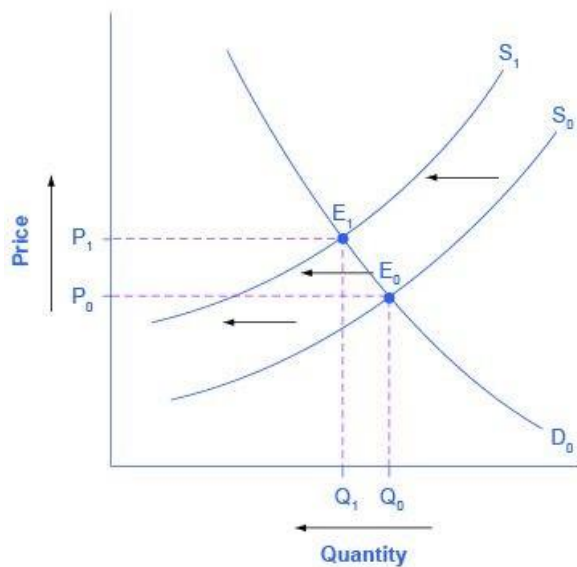
Nota: Estos son gastos generales y no representan un requisito para ser un mercado o una plataforma de comercio electrónico exitosos. El ejemplo anterior está en un rango y aumento esperado.



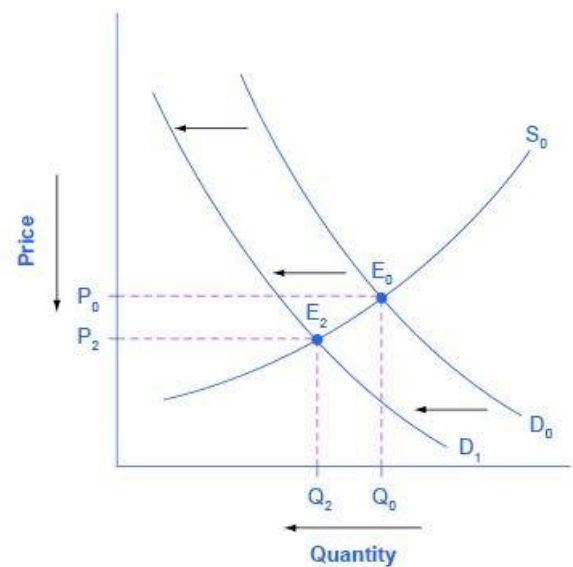
Arriba podemos ver la diferencia en el pago del comercio electrónico tradicional frente al pago con STASH.

## Oferta y demanda

La oferta o cantidad demandada está en relación exacta con el precio de cualquier artículo dado. Esto es cierto en todos los aspectos de casi todos los aspectos de la vida a los que ponemos un precio. Bajar la cantidad disponible con una alta demanda producirá un artículo con un precio más alto. Alternativamente, un artículo que tiene una gran cantidad disponible con una baja demanda inducirá un precio de artículo más bajo. El siguiente gráfico muestra el equilibrio del mercado que experimenta un cambio en la oferta y un cambio en la demanda.



(a) Shift in supply



(b) Shift in demand

[4]

El token STASH es una criptomoneda con un suministro limitado, solo hay 6,000,000,000 STASH disponibles y nunca se creará más. Para poner esto en perspectiva, esto es menos que la población mundial en la actualidad. STASH es una criptomoneda que se utiliza para facilitar cualquier transacción en todo el mundo en cuestión de segundos, 100% libre de cargos. BitStash cree que esta nueva forma de pago creará una importante demanda en el mercado y un caso de uso para miles de millones de personas en cualquier parte del mundo. Con este cambio, también creemos que podemos revertir la inevitable inflación y el valor reducido en la mayoría de las monedas Fiat tradicionales.

# Soluciones BitStash (STASH)

Actualmente estamos creando soluciones en las que STASH se puede utilizar en el mundo en desarrollo sin restricciones. Alentamos el desarrollo de terceros en STASH a medida que comenzamos a implementar nuestras soluciones planificadas para STASH. BitStash es un proyecto basado en la comunidad y está impulsado por el apoyo y desarrollo de la misma. A medida que se desarrollan Comercios y Comercios Electrónicos, estamos viendo una demanda de nuevas tecnologías y mejores soluciones para ingresar al mercado. Así como Google, Apple, Square y otros han comenzado a desarrollar este espacio para interactuar sin problemas en nuestra vida diaria. STASH apunta a cerrar la brecha que falta en la criptomoneda en términos de desarrollo hacia una mejor tecnología de pago y adaptabilidad. STASH propone una nueva forma de realizar transacciones mediante el uso de aplicaciones móviles, Blockchain, IoT, NFC y otros medios de comunicación. La primera iniciativa es crear una solución de mercado que pueda ser utilizada por cualquier persona en cualquier parte del mundo para comprar productos, servicios o productos a través del token STASH. Esta se considera nuestra solución insignia para mostrar el éxito de nuestros consumidores y proveedores en el mercado.

A medida que el desarrollo progresa en relación con nuestra Hoja de ruta y Tiempo estimado de desarrollo, se comenzarán a implementar más soluciones según lo planeado. Actualmente, BitStash está trabajando para completar el desarrollo de nuestra solución de pago de comercio electrónico interna y pretende que nuestro primer conjunto de soluciones de pago esté disponible para el verano de 2019. Además, BitStash planea tener la aplicación móvil oficial lanzada pronto. Los usuarios podrán almacenar STASH en sus teléfonos móviles y realizar el pago en tiendas seleccionadas a través de códigos QR antes de implementar las soluciones de pago "Tap to Pay" para dispositivos móviles y en la tienda con STASH.

## BitStash Marketplace Platform

El BitStash Marketplace se encuentra actualmente en pruebas Alpha/Beta y se puede utilizar para comprar o vender productos, servicios o bienes en las categorías disponibles. El mercado es nuestra ubicación principal para probar y ver principalmente los resultados que se pueden obtener al utilizar nuestras soluciones de pago. Al momento de escribir este artículo, actualmente hay más de 1,500 productos que se pueden comprar con el token/criptomoneda STASH. Los nuevos productos se agregan de manera regular, ya que BitStash está adquiriendo proveedores de forma natural. Una vez que se alcance el hito de nuestra asociación, BitStash comenzará a asociarse con marcas selectas en el mercado para ofrecer más productos a mejores precios en un futuro cercano.

Cada transacción en el mercado BitStash se envía a un contrato de fideicomiso inteligente, que solo puede ser liberado por el comprador. Este registro de eventos se captura dentro de nuestra solución de pago y se transmite al proveedor como una nueva transacción/pedido. Una vez que el proveedor ha completado la entrega y ha proporcionado la información de seguimiento (si corresponde) y recibido por el comprador, los fondos se entregan a la parte correspondiente.

Al igual que en cualquier mercado, BitStash Marketplace aspira a ser un lugar seguro para realizar transacciones mientras compra productos. Hemos creado un acuerdo detallado de términos y condiciones para proveedores y consumidores, así como una política de devolución bien versada para los productos perdidos o dañados.

Después de lanzar inicialmente BitStash Marketplace y comenzar a utilizar la plataforma Alpha/Beta, hemos adquirido más de dos mil cuentas nuevas solo unos días después del lanzamiento. Ya podemos ver que la demanda de productos de compra con criptomonedas comienza a tener tendencia.

## Complementos de pago de comercio electrónico

Además de BitStash Marketplace, estamos desarrollando soluciones de pago necesarias para facilitar los pagos de comercio electrónico en nuestra plataforma y en otras. Como se mencionó, BitStash Marketplace es una plataforma de comercio electrónico emblemática para mostrar exactamente cómo una empresa puede operar al 100% en su totalidad con STASH.

Se actualizó la interfaz de la solución de pago de comercio electrónico (se está probando y desarrollando). La siguiente imagen es un ejemplo de la interfaz de usuario para realizar pagos en STASH y se actualizará periódicamente.



La imagen de la izquierda muestra lo que verá un cliente después de ingresar su información de envío y de contacto. Se contabilizará el total del pedido, el costo de envío y cualquier otra tarifa que puedan establecer los propietarios de comercio electrónico. Además, el precio en STASH se calcula en tiempo real en función del precio de negociación actual de STASH. La solución de pago también verifica para asegurar que MetaMask se ha instalado para realizar transacciones o enviar fácilmente STASH para completar el pago. Alternativamente también puedes pagar con

STASH a través de carteras de terceros que puede incluir datos de transacciones (el método más sencillo y recomendado es con MetaMask). Actualmente, STASH se centra en desarrollar estas soluciones de pago para varias plataformas. Se están explorando soluciones para lo siguiente; WordPress/WooCommerce, Shopify, Magento, OpenCart y otras plataformas de comercio electrónico. Permitiendo que una solución de pago completamente sin cargo se integre en millones de tiendas de comercio electrónico.

## Soluciones de pago en la tienda

Tener opciones de pago en la tienda con STASH será un logro importante para todos, especialmente para aquellos que tienen STASH, ya que pronto habrá un caso de uso adicional. El método por el cual los proveedores y los consumidores realizarán transacciones entre ellos será del 100% en la cadena de bloques y cada transacción capturada actuará como un registro de compra cuando se complete una transacción entre el proveedor y el consumidor.

Todos los proveedores que forman parte del ecosistema de BitStash deberán enviar una solicitud para que sea parte de la red dentro del Mercado de BitStash. En la solicitud, recopilaremos su dirección ETH que se utilizará como pago por los bienes o servicios adquiridos, así como para enviar STASH que se ha recibido por cada transacción. Para que los proveedores reciban STASH, se les suministrará un código QR que se puede escanear y usar para transacciones rápidas utilizando STASH.

Actualmente, STASH es compatible con 33 proveedores diferentes de billeteras y pronto será compatible con casi cualquier billetera de criptomonedas. Algunos de nuestros proveedores de billetera incluyen; Trust Wallet, Ledger Nano S, MyEtherWallet, Trezor, Edge, MetaMask, Lykke Wallet, Enjin Wallet, IAME Wallet, Moonwallet, Ellipal, Balance y imToken, solo por nombrar algunos. Todos los usuarios podrán almacenar sus tokens STASH a través de cualquiera de nuestras carteras compatibles para realizar compras a cualquier proveedor que esté integrado con STASH. Al habilitar BitStash en las soluciones de pago en la tienda, tendremos la oportunidad de aumentar el conocimiento de BitStash Marketplace y convertir a STASH en un reconocido pozo para formar de valor intercambiar para bienes. Nuestro objetivo inicial para el lanzamiento de las soluciones de pago estará dentro de los Estados Unidos y se expandirán a otros países.

## Soluciones para aplicaciones móviles "Tap to Pay"

A medida que el comercio tradicional y el comercio electrónico avancen hacia una era más técnicamente avanzada, las funciones de Tap to Pay tendrán una mayor demanda. Permitir que todos los usuarios tengan una experiencia sin fricción al momento de pagar y utilizar la función STASH Token Tap to Pay. En última instancia, esto reemplazará la necesidad de que los consumidores tengan papel moneda (monedas Fiat) o tarjetas de crédito y débito. En su lugar, todo lo que necesitará es su teléfono móvil y una conexión a Internet. La innovación de NFC (Near Field Communication) ayudará a los titulares actuales y futuros de tokens STASH a realizar transacciones más rápidas y seguras utilizando las soluciones "Tap to Pay".

Near Field Communication permite el simple intercambio de datos entre dos dispositivos inteligentes a través de la acción del toque físico. Todo lo que se requiere es un iniciador y el destino para la transmisión de datos entre los dispositivos que se llevará a cabo. Una vez que el dispositivo móvil se coloca a 4 centímetros del objetivo, el iniciador generará un campo de radiofrecuencia para el objetivo. El objetivo recibe instantáneamente el campo de radiofrecuencia y todos los datos transaccionales que contiene. BitStash "Tap to Pay" trabajará de la mano con nuestra aplicación móvil BitStash. La aplicación móvil BitStash deberá abrirse para permitir el acceso al objetivo. En la aplicación BitStash, los usuarios podrán ver sus saldos de token STASH, así como el historial de transacciones pasadas y pendientes. Al utilizar la solución BitStash "Tap to Pay" como proveedor, tendrán la capacidad de ver datos analíticos en términos de información y detalles adicionales a través del panel de control del proveedor. Se puede acceder al panel de control iniciando sesión con el nombre de usuario y la contraseña que se configuró durante el proceso de solicitud del proveedor. Una vez completada la transacción, el consumidor recibirá una notificación de inserción en tiempo real que les notificará su compra junto con un registro inclusivo de los artículos comprados para futuras referencias/devoluciones.

# Token STASH

El Token STASH se creó el 7 de mayo de 2018. Desde el inicio de STASH, muchas cosas han evolucionado en términos de cuál sería exactamente el propósito o uso de STASH. Hasta el día de hoy, el uso principal de STASH es para realizar transacciones dentro del Mercado BitStash y en Blockchain. Estas transacciones pueden usarse para productos, bienes, servicios o cualquier cosa que alguien esté dispuesto a comprar. El suministro total de STASH se limita a un número finito de solo 6,000,000,000 STASH, además, no se crearán más fichas. STASH por diseño, es una moneda descentralizada donde no hay un único punto central de control o manipulación que permita una moneda justa, libre y abierta para que cualquier persona en cualquier lugar del mundo la use o la separe.

STASH no es una declaración, sin embargo, es una opción adicional para nuestras vidas digitales. Una nueva normalidad en la que los usuarios pueden enviar o recibir criptomonedas diariamente sin esfuerzo para cualquier cosa que se pueda imaginar. BitStash está permitiendo que, en el mundo en desarrollo, la oportunidad de usar monedas alternativas, así como el mundo ya desarrollado, tengan las mismas oportunidades y beneficios de poder realizar transacciones con la alternativa de criptomoneda a las monedas Fiat.

Dentro de los próximos años, mientras continúa el desarrollo de STASH, se crearán varias soluciones que se presentarán al público, lo que salvará la brecha entre la moneda digital, los productos físicos y los servicios. Al hacerlo, BitStash Marketplace y el token STASH establecerán un ecosistema más confiable para proveedores y consumidores. Los comerciantes de todo el mundo se beneficiarán de tener un mecanismo simplista y fácil de usar para recibir pagos sin fronteras en criptomoneda y, más específicamente, STASH.



## STASH Economía del Token

BitStash (STASH) está creando una economía impulsada y manejada por la comunidad. Al igual que muchas otras economías simbólicas, STASH puede usarse como un método de refuerzo sistemático, por ejemplo, los malos actores son castigados cuando se recompensa una actividad positiva. En un ecosistema o economía descentralizada, es necesario que haya una comunidad activa que interactúe entre sí en varios medios con los que se integra el token STASH. Para lograr que nuevos usuarios o miembros formen parte de STASH, estamos desarrollando un programa de incentivos donde los nuevos usuarios pueden obtener una pequeña porción de STASH solo por unirse a través de lanzamientos aéreos, completar tareas o participar en programas de recompensas.

Además, STASH también está creando métodos alternativos en los que los usuarios pueden ser recompensados por estar activos y usar la plataforma.

El objetivo principal de BitStash (STASH) es integrar la criptomoneda STASH en la vida diaria de los usuarios de todo el mundo. Esto incluye comercio, negocios, facturas, empleo, seguros y varias otras áreas que pueden comenzar a incorporar el uso de STASH en sus plataformas preexistentes. BitStash tiene que ver con la automatización, los productos y soluciones que se están desarrollando serán 100% automatizadas y no requerirán ninguna intervención humana para la verificación.

Imaginamos un futuro en el que, tal como hemos evolucionado en el pasado, de usar monedas de arcilla para hacer papel moneda, hemos creado una criptomoneda revolucionaria en la que cualquiera en todo el mundo puede confiar y garantizar su valor inherente. Al mismo tiempo ser insensible al robo. Eso es virtual, ligero, imposible de rastrear, rápido, fácilmente intercambiable en cualquier moneda y que puede usarse para comprar productos tangibles y digitales. Este es el futuro y BitStash (STASH) está haciendo todo lo posible para que esto sea una realidad para miles de millones de personas en todo el mundo.

## Asignación de tokens

El suministro de STASH se fija en 6,000,000,000 STASH. Los siguientes diagramas y gráficos indican el porcentaje y la cantidad que se ha asignado a las categorías respectivas.

Además, los tokens que actualmente no circulan en el suministro están bloqueados hasta noviembre de 2019.



## Utilidad del token

El token STASH se usa para transacciones diarias entre proveedores y consumidores. Actualmente, el token STASH se usa principalmente a través de nuestro mercado estrella en línea, el Mercado BitStash. En los próximos años, el equipo de BitStash proporcionará soluciones adicionales para permitir que los propietarios de negocios, proveedores de servicios, mayoristas, minoristas y más acepten STASH. Cualquier desarrollador puede instalar fácilmente los complementos creados por BitStash permitiendo la integración en varios tipos de plataformas de comercio electrónico para comenzar a recibir STASH como una forma de pago. Todas las transacciones en BitStash Marketplace primero pasarán por nuestro depósito seguro provisto por contratos inteligentes. STASH también se puede usar para recopilar datos incrustados dentro de cada transacción para mostrar la referencia como prueba de compra o servir como un registro de venta. Estos datos se pueden usar para varias cosas, como informar los gastos de los artículos comprados o incluso para crear estados de cuenta mensuales. Estas son solo algunas de las utilidades que se están implementando en una amplia gama que ya hemos encontrado para STASH.

## Por qué STASH Token

STASH se posiciona para ser la principal criptomoneda utilizada para transacciones en todo el mundo, tanto en línea como en la tienda. Una vez que nuestras soluciones se han lanzado al mercado, es una opción clara que STASH será el método más fácil, rápido y seguro para realizar transacciones. A diferencia de la mayoría de las criptomonedas populares, STASH proporcionará productos o soluciones adicionales para el ecosistema/red, además de las soluciones mencionadas anteriormente. Estas soluciones pueden consistir en directorios que muestran qué tiendas locales o sitios web aceptan STASH.

A medida que el tiempo continúe y la demanda de tales soluciones se vuelva relevante, comenzaremos el desarrollo en esta área asegurando que BitStash (STASH) siga siendo una opción clara cuando se trata de criptomonedas y facilidad de uso en general.

Al utilizar el token STASH para transacciones, está creando un registro de transacción en la cadena de bloques entre ambas partes. Ya no tendrá que realizar un seguimiento de todos sus recibos o facturas cuando compre cosas, ya que están almacenadas para su referencia en la red blockchain.

100% GRATIS de cualquier tarifa o impuesto, al enviar STASH a cualquier persona solo costará una pequeña cantidad de Gwei que se requiere como gas en el Ethereum Blockchain para enviar tokens ERC-20. En este sentido, STASH no está cobrando tarifas o impuestos adicionales por hospedar transacciones en la red.

A medida que la tecnología Blockchain continúa creciendo, STASH también está buscando crear su propia cadena eliminando todos los cargos que actualmente están asociados con STASH.

STASH es una forma de comprar o vender cualquier cosa sin efectivo, sin tarjeta, sin confianza y sin permiso.

# BitStash (STASH) Hoja de ruta

En la siguiente sección se hará referencia a la hoja de ruta actual para BitStash (STASH). Es importante tener en cuenta que las fechas que se muestran son fechas de finalización proyectadas y están sujetas a cambios. Las fechas se han establecido en función de nuestra tasa de desarrollo actual y el progreso.

## Tiempo estimado de desarrollo y proyecciones

- **Diciembre 2017 (Terminado)**  
BitStash (STASH) fue Fundado.
- **Julio de 2018 (Terminado)**  
BitStash (STASH) ICO / Crowdsale & Release of STASH token.
- **Septiembre 2018 (Terminado)**  
Desarrollo completo y lanzamiento del Mercado BitStash.
- **Enero 2019 - Presente (Empezado)**  
Marketing y publicidad del BitStash Marketplace.
- **Enero 2019 - Presente (Empezado)**  
BitStash está buscando actualmente asociaciones de marca y proveedor de productos.
- **Verano 2019 (En progreso)**  
Desarrollo de la primera solución de pago/complemento para que las tiendas de comercio electrónico acepten STASH.
- **Primavera de 2020 (En progreso)**  
Soluciones de pago en tienda provistas por código QR.
- **Verano 2020 (En progreso)**  
Lanzamiento de la aplicación móvil BitStash (STASH) para dispositivos Android e iOS.
- **Diciembre 2020 (En Progreso)**  
Soluciones Tap to Pay integradas con la aplicación móvil BitStash (STASH) para un pago rápido y fácil en la tienda y en línea.
- **Diciembre 2021 (En progreso)**  
Alcanzar más de 2 millones en ventas totales en BitStash Marketplace.
- **Diciembre 2021 (En progreso)**  
A medida que el desarrollo continúe en BitStash (STASH) se crearán más soluciones.

# Renuncia

Este proyecto es un trabajo en progreso y está sujeto a cambios significativos. Dicho esto, cualquier cambio tiene la intención de mejorar el proyecto para nuestra comunidad. Todas las figuras se presentan como ejemplos y se utilizan solo para fines de explicación. Si bien hacemos todos los esfuerzos posibles para asegurarnos de que toda la información contenida en este documento técnico sea correcta, es posible que esté desactualizada, sea incompleta, inconsistente y/o inexacta y de ninguna manera implique una relación contractual. El material no es asesoramiento profesional, financiero o de inversión.

## Legal y Regulatorio

Este documento no debe ni puede interpretarse como una invitación a participar en una inversión. No constituye ni se relaciona de ninguna manera ni debe considerarse como una oferta de valores en ninguna jurisdicción. Este documento técnico no incluye ni contiene ninguna información o indicación que pueda considerarse como una recomendación o que pueda utilizarse como base para cualquier decisión de inversión. Las fichas STASH son fichas de utilidad que solo se puede utilizar dentro del ecosistema de BitStash y no se debe utilizar como una inversión. La oferta de tokens STASH en una plataforma comercial está habilitada para permitir el uso del token STASH y no con fines especulativos.

La plataforma de negociación no cambia la calificación legal de los tokens, que siguen siendo un medio simple para el uso de la plataforma BitStash y no son una seguridad.

BitStash Marketplace no debe considerarse un asesor en ningún asunto legal, fiscal o financiero. Cualquier información dentro del documento técnico se proporciona con fines de información general.

BitStash no ofrece ninguna garantía en cuanto a la exactitud e integridad de esta información. BitStash no es un intermediario financiero de acuerdo con el derecho internacional y no está obligado a obtener ninguna autorización a efectos ALD. La adquisición de los tokens STASH no otorgará ningún derecho o influencia sobre la organización y/o el gobierno de BitStash a los compradores.

Las autoridades reguladoras están escrutando cuidadosamente los negocios y las operaciones asociadas con las criptomonedas en todo el mundo. A este respecto, las medidas reguladoras, las investigaciones o las acciones reguladoras pueden afectar al negocio de BitStash e incluso limitar o impedir que desarrolle sus operaciones en el futuro. Cualquier persona que se comprometa a adquirir tokens STASH debe conocer el modelo de negocio de BitStash. El libro blanco o los Términos y Condiciones pueden cambiar o necesitar ser modificados debido a los nuevos requisitos regulatorios y/o de cumplimiento que se derivan de las leyes aplicables en cualquier jurisdicción.

## Referencias / Crédito

[1] Investopedia Definition of Commerce:

<https://www.investopedia.com/terms/c/commerce.asp>

[2] Difference Between Traditional Commerce & eCommerce:

[https://www.tutorialspoint.com/e\\_commerce/e\\_commerce\\_overview.htm](https://www.tutorialspoint.com/e_commerce/e_commerce_overview.htm)

[3] A Closer Look at eCommerce Chart:

<https://www.statista.com/chart/16215/global-ecommerce-revenue/>

[4] Supply, demand and market equilibrium:

<https://www.khanacademy.org/economics-finance-domain/microeconomics/supply-demand-equilibrium>